

第2回



営業力アップセミナー開催

大阪・広島・名古屋・仙台にて開催

ご好評により、活躍されている営業担当者の方を、営業力アップセミナーにご招待します。
今回の開催は、前回特に、ご好評頂いた下記都市にて開催いたします。初めて参加の方はもちろん、
第1回から引続き参加の方にも役立つ内容です。参加当日、会場にてアンケートに記入頂くだけでOKです。
この機会にお気軽にご参加ください。参加者には講師著書の「売るための教科書」プレゼント

主催 イーエフピー株式会社
中央区日本橋堀留町1-7-7 MID日本橋堀留町ビル7階
ホームページ <http://m.e-hokenpro.com>

協賛 A I Gエジソン生命
営業マン実態調査事務局
墨田区太平4-1-3

セミナーAgenda

時間	内容	講師
19:00-20:20	『営業力アップ』 (情報提案型営業) (セールスプロセス) 『質疑応答』	イーエフピー株式会社 代表取締役 花田 敬
20:20-20:30	営業担当者の実態調査アンケート記入	

開催No	開催日時	開催地	会場・連絡先	アクセス・住所
1	3月2日(火) 19:00~20:30	大阪	ホテルニューオータニ大阪 B1F カレア TEL 06-6941-1111	JR大阪環状線「大阪城公園駅」下車徒歩3分、「京橋駅」より徒歩8分、地下鉄「大阪ビジネスパーク駅」下車徒歩3分 大阪市中央区城見1-4-1
2	3月3日(水) 19:00~20:30	広島	広島グランド・インテリジエントビル3F『光琳』 TEL 082-263-5111	JR広島駅南口(地下道8番出口)より徒歩3分 広島市南区京橋町1-4
3	3月4日(木) 19:00~20:30	名古屋	名古屋市都市産業振興公社7'レクレーションルーム TEL 052-265-2001	地下鉄東山線「栄駅」(サカエチカ8番出口)より徒歩7分 名古屋市中区栄三丁目18番1号デザインセンタービル6F
4	3月5日(金) 19:00~20:30	仙台	仙台ガーデンパレス 3階コンベンションルーム TEL 022-299-6211	仙台駅東口より徒歩3分 仙台市宮城野区榴岡4丁目1番5号

《セミナー参加予約》

----- < 切り取り線 > -----

- 氏名 : _____ 開催No : _____ 開催地 : _____
- 住所 : _____
- TEL : _____ 携帯 : _____
- 職業 : _____ メールアドレス : _____



イーエフピーでは、中小企業・会計事務所・個人事業主・保険代理店の
トータル営業支援コンサルティングをおこなっております。

講師紹介 イーエフピー株式会社 代表取締役 花田 敬(ハナダ タカシ)

参加者プレゼント書籍



1960年8月生まれ。大分県出身。東京都中央区在。
生命保険会社22社、損害保険会社13社の販売資格
を有していたが、1999年12月、イーエフピー株式会社設
立のため、保険販売資格を返上。現職にあたる。
スペシャルオリンピックスなどのボランティア活動にも積極的
に参加する。

花田敬公式ウェブサイト
<http://www.e-hanada.com>



その他の書籍紹介



eFP コンサルティング・セミナー・講演 実績 (詳細は、ホームページ <http://m.e-hokenpro.com> で)

- 〔銀行〕 * 窓販研修(セールスプロセス、コンサルティング営業、ロープレ、資産家向けなど)
- 〔証券〕 * 窓販研修(セールスプロセス、コンサルティング営業、ロープレ、資産家向けなど)
- 〔生命保険〕 * セールスプロセス、見込み客開拓手法、職域販売活動、新商品販売手法、
代理店向けコンサルティング営業、銀行窓販推進
セミナー営業手法、リクルート(増店)、進発式記念講演
優績代理店表彰式記念講演、支部長会
FP 部隊研修、新人部隊新人研修、次世代端末開発コンサルティング...
- 〔損害保険〕 * セールスプロセス、見込み客開拓手法、
代理店向けコンサルティング営業、セミナー営業手法、優績代理店
表彰式記念講演、生保販売支援担当者研修、クラブ会員研修
- 〔共済他〕 [商工会議所]
- 〔住宅メーカー、マンション販売〕 [その他協会等]

