

前向きで成長意欲旺盛な中小・中堅・ベンチャー企業の経営者の方へ

経営者限定

顧客・資金爆大セミナー 先着20名

売上げを必死に追いかける時代はもうおしまい！売上げは仕組みでつくる

営業は仕組みだ！
これからは情報提供型営業で顧客開拓力アップ

「利益爆大ワンポイントセミナー」



講師:加納 卓男

経営者のみなさん、こんにちは！
例えば2倍の売上をあげるためにはどうしたらいいの？週5件の契約が取れる営業と0.5件の契約しか取れない営業の差はどこにあるの？一つの答えは営業のプロセスを簡単にすることです。このセミナーでは、情報提供型営業により、2倍の売上を上げられる、週5件の契約が取れる組織的営業部隊をつくる秘訣を伝授します。「売れる仕組み」をつくるのが、「社長の仕事」なんです。

こんにちは、税理士の森本です。
儲かる会社には秘密があります！
利益を増加させるには、利益モデルが必要です。しかし単に利益を増やしても、お金が残らなければ儲けたことにはなりません。お金を残すにはどうしたらよいでしょうか？お金を残し資金繰りを安定させる。その手法を公開します！
セミナーを聞いて頂ければ、次の日から実践できる内容です。



講師:森本 雄一

【日時】 10月17日(水) 13:30~16:30 (受付開始13:00~)

【場所】 財団法人名古屋都市センター第1会議室(名古屋市中区金山町一丁目1番1号金山南ビル内) TEL:(052)678-2200

【対象】 20名 中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】 10,500円

【申込】 FAXにてお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。

【プログラム】

第一部 13:30~15:30

「これからは情報提供型営業で顧客開拓力アップ」～経営者のためのメール・HP活用による頭脳労働の実践～

講師:ソニー生命保険株式会社 名古屋ライフプランナーセンター第8支社 ライフプランナー 加納 卓男

豊橋商工会議所会員。1958年、京都府出身。機械部品メーカーを経て1996年ソニー生命に入社。

個人・法人を問わず顧客に役立つ保険作りをモットーに生命保険を中心に活動現在メールマガジン会員数869名、毎月愛知県幸田町にて、一般の方向けにライフプラン、生命保険の勉強会を開催(4年目、のべ42回)その他、FPスタディグループ、FP協会主催の生命保険、ライフプランの講師も務める。

講師ホームページ <http://www.e-hoken.com/hp/t-kanou>

第二部 15:45~16:30

「利益爆大のワンポイントセミナー」

講師:森本経営会計事務所 所長 税理士 森本 雄一

1968年生まれ。大学卒業後、民間企業、税理士事務所を経て、平成12年税理士事務所を開設。

「租税正義の実現」を追求し、中小企業を真にサポートできるコンサルティング事務所として取り組んでいる。その理念は多くの企業経営者の共感を得ており、また、その正確で迅速な監査は金融機関からの信頼も厚い。

事務所ホームページ <http://www.morimotokaikei.com/>

先着順です！お申し込みは今すぐ

www.e-hokenpro.com

FAXでも受付けています。03-3514-1976

ふりがな お名前	会社名 役職	
電話	FAX	E-mail
【共催】イーエフピー株式会社 http://www.e-hokenpro.com/ 株式会社アックスコンサルティング http://www.accs-c.co.jp/		【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】