

前向きで成長意欲旺盛な中小・中堅・ベンチャー企業の経営者の方へ

経営者限定 売り上げアップを考える

先着20名

『顧客爆大セミナー』

売上げを必死に追いかける時代はもうおしまい！売上げを継続的に伸ばす方法とは

**全国約 6,500 のコンサルティング経験
に基づく中小企業の落とし穴**



イーエフピー株式会社
北村 典久

「こんにちは、イーエフピー株式会社マーケティング部の北村典久です。当日は当社が行なってきた全国約 6,500 のコンサルティング実績に基づく中小企業の落とし穴というテーマで、今、最も効果的な「顧客獲得の実践ノウハウ」をお伝えしていきます。」
また、イーエフピーが社員の人数を変えずに売り上げを3倍にした手法もお伝えしていきます。
当日は楽しみにしております。

**マニュアル経営から
セミオートマ経営の時代**



富士火災海上保険株式会社
大貫 省悟さま

「こんにちは！ 仙台の何でも男、大貫省悟です。入社以来16年、さまざまな営業スキルアップセミナー、モチベーションアップセミナー等、自身のパワーとなるものは何でもトライしてきました。すべてが身につけることができるものではありませんでしたが、今回は私のギャシフトをトップギャからセミオートマ経営(営業)に押し上げた情報提供手法について講演させていただきます。身近で頼れる経営サポーターとしてその実践的な経営(営業)活動をお話させていただきます。ご期待ください！！」

**富士生命07年度・新規実績前年比265% 東北NO.1のヒントがココに！！
21世紀最新の営業手法にご期待！**

【日時】2008年 **6月18日(水) 15:00～17:00** (受付開始14:45)
【場所】せんだいメディアテーク 7階会議室b 宮城県仙台市青葉区春日町2-1 地下鉄「勾当台公園駅」公園2出口徒歩5分
【対象】限定20名 中小・中堅企業経営者(幹部)の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。
【費用】5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)
【お申込】(事前登録制) 電話/FAX/ホームページからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)
【プログラム】

第1部 15時00分～「6,500のコンサルティング経験から見てきた中小企業の落とし穴」

イーエフピー株式会社 マーケティング部 北村 典久
(プロフィール)

1984年生まれ、長野県出身、近畿大学卒業。5歳の頃からスキー競技を行い、全国大会や海外遠征などを経験。たくさんの方からご支援を頂き、現在は東京都内・東北方面にて100社/人以上の方々へ営業のお手伝いを行なう。

第2部 15時30分～「マニュアル経営からセミオートマ経営の時代へ」お客様から自動的にご紹介が頂ける方法を公開

富士火災海上保険株式会社 販売課長 プロフェッショナルアドバイザー 大貫 省悟先生
(プロフィール)

1965年生まれ、東北学院大学卒業。在学中から2輪のプロレーサーをめざし、全国のサーキット(鈴鹿、筑波、菅生)に参戦。シリーズチャンピオンの経験あり。サーキットライセンス講師等、業種を問わず10社以上のアルバイトを経験。1992年にフリーターから異色の転職をとげ、富士火災海上保険(株)に入社。現在、富士ダイヤモンドクラブ員(豊富な知識と経験を有す全社員の範と認められた社員に対して与えられる最高峰の称号)として『いかに地球貢献』をモットーに活動中。

お申し込みは今すぐ → www.e-fp.co.jp

FAXでも受付けています。03-3514-1976

(フリガナ)	会社名	
お名前	役職名	
電話	FAX	E-mail
【セミナー主催】 イーエフピー株式会社 http://www.e-fp.co.jp Tel:03-3514-1975 Fax:03-3514-1976 ※上記ホームページにてその他セミナー情報、ビデオ等 をご案内しておりますので是非御覧下さい。		【セミナー内容に関するお問合せ先】 * * * * * 富士火災海上保険株式会社 仙台支店 PA営業課 仙台市青葉区一番町1丁目8-3 Tel:022-221-2532 Fax:022-215-5364 大貫 省悟(オオヌキ セイゴ) s-ohnuki@agate.plala.or.jp * * * * *

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社イーエフピー(株)が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。