

前向きで成長意欲旺盛な中小・中堅・ベンチャー企業の経営者の方へ

経営者限定

営業のスペシャリスト3者が贈る 『顧客爆大』セミナー

先着30名

情報提供型営業実践者が語る真実！情報提供型営業実践、活用事例

「経営者のみなさん、こんにちは！例えば3倍の売上をあげるためにはどうしたらいいのか？週5件の契約が取れる営業と0.5件の契約しか取れない営業の差はどこにあるのか？一つの答えは営業のプロセスを簡単にすることです。“簡単にする＝？”このセミナーでは、情報提供型営業により、3倍の売上を上げられる、週5件の契約が取れる組織的営業部隊をつくる秘訣を伝授します。全国7,049件(2008年7月現在)のコンサルティング経験から『情報提供型営業』で売上げアップ！お楽しみに。」

第1部「これからは『情報提供型営業』だ HOW TO SELL」～安川 政孝の見込み客開拓手法を公開～



株式会社ヤスカワ 代表取締役社長 安川政孝先生 <http://yasukawa-inc.seesaa.net>

(プロフィール) 1959年東京都新宿区出身。事業継承の修行の一環として、一部上場企業である日東電工株式会社へ入社。営業職として活躍し、入社早々に、大手トップ企業との新規取引を実現。大型案件の発掘や新規事業化など頭角を現す。1984年、株式会社ヤスカワ入社。2000年代表取締役就任。創業47年の信頼と実績、歴史を背負いながら包装システム事業・物流システム事業を主力事業として経営に邁進する。経営理念は「健・謙・儉」。青年会議所は10年活動。自社の営業力強化ではソフトブレンサービス社・チェンジマネジメントシステム社などと共同でセミナー開催を多数経験、自社の営業力強化はもちろんのこと多くの中小企業経営者に対する営業力強化は高い信頼・評価を得ている。

【主な資格】

eFPパートナーズリーダー、ソフトブレン認定GOLDコンサルタント

第2部「パネルディスカッション 売れるしくみの作り方」～実践者から見た営業メール活用法と成功事例～



日本リスクコンサルティング有限会社 代表取締役社長 関口俊介先生

(プロフィール) 1959年、群馬県出身。国産車、輸入車ディーラーを経てソニー生命保険株式会社入社。2005年、北関東屈指の生命保険プロ代理店、日本リスクコンサルティングを設立。企業経営者、個人事業主を中心に、継続的な情報提供により「お客様から相談される仕組み」を実践。ベンチャー魂を熱く語るセミナーは参加経営者の多くの方から支持を得ている。高崎商工会議所会員、上信越トライネット推進協議会幹事



プルデンシャル生命保険株式会社 新潟支社 ライフプランナー 渡部守哉先生

(プロフィール) 1965年、福島県南会津郡出身。製薬会社営業職として優秀な成績での勤務を経て、プルデンシャル生命保険株式会社に入社。現在お客様に愛されるライフプランナーとして活動中。他に経営者に対しての売上げアップのセミナー等も多数経験。ファイナンシャルプランナー(AFP)、DCプランナー、トータル・ライフ・コンサルタント(生保協会認定FP)

非売品

超豪華ボーナス特典 イーエフピーが中小企業の経営者・営業マン向けに一人35,000円で実施し大好評だった【売る営業の仕組み】研修で使用したテキスト(107ページ)をプレゼント

【日時】 2008年9月17日(水) 14:00～17:00 (受付開始13:45～)

【場所】 新潟商工会議所中央会館 6F 61号室 〒951-8522 新潟市中央区上大川前通7-1243 TEL 025-223-6272 <http://www.niigata-cci.or.jp/>

【対象】 限定30名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】 5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

※セミナー終了後、17:30より懇親会を開催、費用は別途自費となります。下記にチェックをお願いいたします。

【お申込】 (事前予約制) 電話/FAX/ホームページからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)

お申し込みは今すぐ → www.e-fp.co.jp

FAXでも受付しています。03-3514-1976

(フリガナ)	会社名		
お名前	役職名		
電話	FAX	E-mail	
懇親会参加の有無	<input type="checkbox"/> 参加する	<input type="checkbox"/> 参加しない	(費用については当日いただきます)
【セミナー主催】 イーエフピー株式会社 http://www.e-fp.co.jp ※上記ホームページにてその他セミナー情報、ビデオ等 をご案内しておりますので是非御覧下さい。	【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】		

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。