

# 前向きで成長意欲旺盛な中小・中堅・ベンチャー企業の経営者の方へ

**経営者限定**

イーエフピー株式会社主催セミナー

先着20名

## 第220回 顧客爆大セミナー

売上げを必死に追いかける時代はもうおしまい！売上げを継続的に伸ばす方法とは

全国約7,000のコンサルティング経験に  
基づく中小企業の落とし穴



イーエフピー株式会社  
北村 典久

「こんにちは、イーエフピー株式会社マーケティング部の北村典久です。当日は当社が行なってきた全国約7,000のコンサルティング実績に基づく中小企業の落とし穴というテーマで、今、最も効果的な「顧客獲得の実践ノウハウ」をお伝えしていきます。」  
また、イーエフピーが社員の人数を変えずに売上げを3倍にした手法もお伝えしていきます。  
当日は楽しみにしております。

紹介+月30件の  
見込み客を作り続ける



ブルデンシャル生命  
山口 博正さま

「経営者のみなさん、こんにちは。山口博正です。  
多くの見込み客を見つけ続ける事ができたら、なんと素晴らしい事でしょうか？  
単純接触効果を応用して、常に毎月数多くの見込み客を作り続け、入社以来毎年、高額契約を頂いています。  
このノウハウをお話し、実際にeFPのコンサルティングを受けている私の素直な意見をお聞き下さい。  
みなさんとお会い出来る事を楽しみにしております。」

**『売れるしくみ』を作るのが『社長の仕事』！ 必聴です。お早めにお申込を！**

【日 時】2008年10月9日(木) 15:00～17:00 (受付開始14:45)

【場 所】ホテルタイセイアネックス 鹿児島市中央町4-32 Tel.099-257-1111

【対 象】限定20名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費 用】5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

※セミナー終了後、17:30より懇親会を開催、費用は別途自費となります。下記にチェックをお願いいたします。

【お申込】(事前登録制) 電話/FAX/ホームページからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)

【プログラム】

第1部 「7,000のコンサルティング経験から見てきた中小企業の落とし穴」

イーエフピー株式会社 マーケティング部 北村 典久

(プロフィール)

1984年生まれ、長野県出身、近畿大学卒業。5歳の頃からスキー競技を行い、全国大会や海外遠征などを経験。たくさんの方からご支援を頂き、現在は東京都内・東北方面にて100社/人以上の方々へ営業のお手伝いを行なう。

第2部 「売上創造に取り組んでいるユーザー様の生の声」～お客様から自動的にご紹介が頂ける方法を公開～

ブルデンシャル生命保険株式会社 鹿児島支社 山口 博正先生

(プロフィール)

1970年生まれ、鹿児島県出身。出版社の営業として10年間勤務。学校・書店を中心として「信頼される人間関係作り」をモットーに活動。2003年10月にブルデンシャル生命保険(株)に入社。現在ライフプランナーとして個人・法人とともコンサルティングを行い活躍中。トータルライフコンサルタント(生命保険協会認定FP)

お申し込みは今すぐ → [www.e-fp.co.jp](http://www.e-fp.co.jp)

FAXでも受付けています。03-3514-1976

(フリガナ)	会社名	
お名前	役職名	
電話	FAX	E-mail
懇親会参加の有無	<input type="checkbox"/> 参加する	<input type="checkbox"/> 参加しない (費用については当日いただきます)
【セミナー主催】 イーエフピー株式会社 <a href="http://www.e-fp.co.jp">http://www.e-fp.co.jp</a> Tel:03-3514-1975 Fax:03-3514-1976 ※上記ホームページにてその他セミナー情報、ビデオ等 をご案内しておりますので是非御覧下さい。	【お問合せ・お申し込み先】	

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。