

# 『本気で』売上を増やしたい経営者・経営幹部の方限定100名

10月21日  
(火)開催

『顧客爆大セミナー』累計300回・参加者4,000名突破 W記念/W講師セミナー

## 組織営業力強化セミナー

有楽町 東京国際フォーラム

### まだ『成果が上がらない』コンサルタントにお金を払い続けますか？

理論や理屈、事例の数は超一流。コンサルティングをうたい、企業の売上げを上げると豪語するコンサルタントが多いのに、なぜか成果は・・・？「ハウズリスト」を徹底的に活用し、お客様から有効面談の依頼をいただき契約件数を上げるしくみを提唱するeFPと、営業力を組織的に上げていく育成のしくみ構築に絶大な実績を持つCMSのコラボレーションセミナーのご案内です。実践されている経営者の生の声もお楽しみに！

### 第1部 『これからは「情報提供型営業」だ！ How to Sell ～花田敬の見込み客開拓手法を公開～』



イーエフピー株式会社 代表取締役社長 花田敬  
<http://www.e-fp.co.jp>

例えば3倍の売上をあげるためにはどうしたらいいの？週5件の契約が取れる営業と0.5件の契約しか取れない営業の差はどこにあるのか？誰にでもできる「ハウズリスト」の活用による見込み客育成と営業のプロセスを簡単にすることで。情報提供型営業により、お客様から依頼されて訪問するしくみと(中小)企業が陥りがちな見込み客の考え方をお伝えします。全国約7,100のコンサルティング実績から『情報提供型営業』で売上げアップ！お楽しみに。  
(プロフィール)1960年、大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすための営業コンサルティング事業を展開するイーエフピーの社長。どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がるノウハウ」は絶大な支持を受けている。著書 基本「売るための教科書」中経出版

### 第2部 『目指せ！売上げ30億円 営業エンジンが会社を動かす～営業エンジンを作る3つのポイント～』



株式会社チェンジマネジメントシステム 代表取締役社長 松下智明先生  
<http://www.change-ms.com>

(プロフィール)株式会社リクルートに10年間勤務の後、数社の取締役を経てCMSを設立。採用・教育・評価の領域で約250社の企業サポートを実施。特に「成長・発展期」の企業支援を得意とする。当時、サポートした企業の内25社が今日までに株式公開。「顧客の社史に名を残す仕事をする」ことがモットー！！組織を拡大させていきたい、部下育成ができる営業マネージャーを育てたいとお悩みの経営者様・経営幹部様は必見です！営業マネージャーが育ち、部下に教えられる会社内での仕組み、つまり「営業エンジン」をつくる方法を大公開いたします。  
「あなたの会社(成果報酬)でコンサルティングを行います」が日経産業新聞に取り上げられました。

### 第3部 導入企業経営者によるパネルディスカッション

eFPとCMSの両社またはいずれかのコンサルティングを受け成果を出している実践経営者によるパネルディスカッション

コーディネーター 株式会社ヤスカワ 代表取締役社長 安川政孝先生

パネラー 株式会社ファースト 取締役副社長 中司隆裕先生 株式会社松浦製作所 代表取締役社長 宛木宏之先生

### 開催要領

【日時】2008年10月21日(火) 13:30～16:45(受付開始13:15～)

※終了後、懇親会を行います(別途費用)

【会場】東京国際フォーラム 7階 ガラス棟(Gブロック)G701会議室

【定員】100名(先着順につき、満席の場合はご容赦下さい)

【費用】10,500円(事前振込みとなります)

★参加特典 講師著書2冊+非売品研修テキスト1冊=合計3冊！★

◎CMS松下社長著書

『目指せ！売上30億円「営業エンジン」が会社を動かす！』と『社長が現場を離れて会社を伸ばす方法』(10月新刊！)

◎eFP営業コンサルティングテキスト(非売品) 明日から実践できるノウハウ公開『売る営業の仕組み』

お申し込みは今すぐ → [www.e-fp.co.jp](http://www.e-fp.co.jp) または最寄のeFPパートナーズへ

FAXでも受付けています。03-3514-1976

(フリガナ)	会社名		
お名前	役職名		
電話	FAX	E-mail	
懇親会参加の有無	<input type="checkbox"/> 参加する	<input type="checkbox"/> 参加しない	(懇親会費用については当日いただきます)
【セミナー共催】 イーエフピー株式会社 <a href="http://www.e-fp.co.jp">http://www.e-fp.co.jp</a> 株式会社チェンジマネジメントシステム <a href="http://www.change-ms.com">http://www.change-ms.com</a>	【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】		