

継続的に売上げを上げたい個人、企業の経営者、管理職、営業職の方へ

# 第225回 顧客爆大セミナー

先着20名  
実践型～攻めと守りの簡単なくみづくりで売上げを継続的に伸ばす～

売上げを上げる『仕組み』ありますか？



講師：金子 幸弘さま

「経営者のみなさん、こんにちは！  
“うちにも売れる営業マンがたくさんいてくれたらもっと業績があがるのに”“何で自分のようにできないんだろう”と嘆く経営者がたくさんいます。それをすべて営業マンに任せている経営者が多いのも事実ですが、さらに売り方や顧客の考え方も大きく変わっていることに気がつかない方もいます。  
経営者がすべき最大の仕事は、「売れる仕組み」を考え作ること、営業のプロセスを簡単にすること。そのためには何をすべきかをお伝えします。」

私は、こうして銀行借入金から脱出した！



講師：市川 俊夫さま

中小企業はあまり利益が出ません、まして増資なんて見た事がありません。だから、規模が大きくなり、売上が増えると、増えるのは銀行借入金だけです。

2008年4月から、銀行借入金から脱出する、メルマガを始めました。コンサルの結果、何社かが銀行借入金から脱出できました。

今回のセミナーでは、どのようにして中小企業が銀行借入金から脱出したのか、その実例をお話します。その結果所得が沢山あるのに、所得税等は少なく、財産が沢山あるのに相続税は少なく、なります。

【日時】 12月2日(火) 13:30～17:00 (受付開始13:15～)

【場所】 行田市商工センター 403研修室 〒361-0077埼玉県行田市忍2-1-8 TEL:048-553-0510

【対象】 20名 中小・中堅企業の経営者・管理職の方。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】 5,250円

【申込】 FAXにてお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。

このセミナーで得られる  
効果のほんの一部

- 現役トップ営業マンのマーケティングの仕組みと営業ノウハウが吸収できます。
- 新規顧客を獲得するコツが分かります。
- 勝手に紹介が出来ます。
- 実質無借金会社になる事が出来ます。
- 目から鱗が落ちます。

【プログラム】

第一部「実践！営業のプロが教えるセールスプロセスと情報提供型営業」

講師：ソニー生命保険株式会社 東京中央ライフプランナーセンター第6支社 金子幸弘先生

(プロフィール)

1958年 埼玉県出身。OA機器販売のリコー販売を経て1994年ソニー生命に入社。

法人・個人を問わずお客様に役立つ保険作りをモットーにしている。特に、経営者、資産家に対するリスクコンサルティングには定評がある。「狙ったお客を顧客にするには？」「一度の出会いで顧客にするには？」を実践し実績を上げている。

第二部「私は、こうして銀行借入金から脱出した」

講師：税理士法人 市川会計 市川俊夫先生

(プロフィール)

1947年 埼玉県上尾市出身 1970年中央大学法学部卒業

2008年4月から、中小企業が銀行借入金から脱出する、メルマガを発行し、40ページの中小企業が銀行借入金から脱出する方法、と26ページのあなたの相続税対策は間違っている、もう借金はするべきでない、幸せな相続税対策を提案します、の2冊の無料の小冊子を出し、積極的に中小企業が実質無借金会社になるコンサルを展開する。小冊子は <http://www.ichikawa-kaikai.com/present/> から、無料でダウンロード出来ます。

講師詳細はこちら → 市川会計HP <http://www.ichikawa-kaikai.com/>

先着順です！お申し込みは今すぐ → [www.e-fp.co.jp](http://www.e-fp.co.jp)  
FAXでも受付付けています。03-3514-1976

ふりがな	会社名
お名前	役職
電話	FAX
	E-mail

【主催】 イーエフピー株式会社  
TEL:03-3514-1975  
FAX:03-3514-1976  
<http://www.e-fp.co.jp>

【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】  
イーエフピー株式会社  
TEL:03-3514-1975  
<http://www.e-fp.co.jp>

SL08-331-101

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等イーエフピー(株)が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。