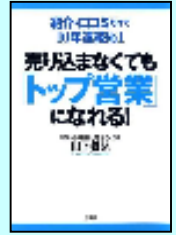




紹介・口コミだけで10年連続No. 1

売り込まなくても『**トップ営業**』になれる!

～ 営業センスも営業スキルもない『ダメ営業』が『あること』に気づくことでいきなり『売れる営業』に大変身～



講師 山下 義弘

センスどころかやる気もなし。パチンコにはまった日々... (私のこと)。「行ってきますと出てきたものの、今日はどこで時間をつぶそうか...」1年間勤めたメーカーを退職し、損害保険会社に転職して1ヶ月。既存のお客さまもなし、見込みがあるお客さまもなし、アポもなし。3ヶ月後、当然のように首勧告。「これからいったいどうすればいいのか?」と途方にくれている私に一通の電話が...

相手は私が前職のときに受講したビジネスセミナーで知り合った方でした。ウソのような話ですが、この方から頂いたアドバイスが私の人生を変えることになりました。たった数分間のアドバイスが。そのときは(えっ、契約をとるのってこんなに簡単なの?)って思いましたね。アドバイスをもとにある仮説を立てて動いてみたところ、3ヶ月後には営業所内でトップになってました。

そして気がつけば**10年連続でトップ営業**に。社内の5つの部門で記録的な成績を残すこともできました。私がアドバイスから仮説を立てて動き、体得したのは、**ズバリ営業センスも営業スキルもいらない「紹介・口コミ」を起こす方法**です。名づけて「**トリプルA**」。具体的にどんなものなのか? みなさんにもぜひその効果を体験していただき営業活動にお役立てください。

セミナーで得られるメリットの一部

- ①従来の「新規開拓」の営業ストレスから解放される
- ②ムリな売り込みや気の利いたセールストークは一切不要
- ③素晴らしく強力な「人脈」が短期間でできる
- ④人から感動し、感謝される
- ⑤数珠つなぎ(芋づる式)に「紹介・口コミ」が続く

【開催日】平成21年**3月19日(木) 14:30~17:00** (受付開始14:15) 終了後1時間程度懇親会
 【会場】イーエフピーセミナールーム 千代田区富士見2-2-5 飯田橋メインビル3F TEL 03-3514-1975
 【対象】限定30名 業界・業種は問いません。本当に売れるようになりたい、もっと売れ続けるようになりたい方限定
 【費用】**出版記念特別料金 6,300円** (税込・懇親会費用込)

すでに全国のトリプルA実践者から続々と喜びの声が殺到

- まさに奇跡が起きました! 1年前までは営業所ランク最下位が、19ヶ月連続販売目標達成!(新車自動車販売)
- この方法を実践して5ヶ月めに契約件数27件、売上550万円になりました。(損保保険販売)
- 新人の私がこの方法だけで連月稼動17ヶ月めをクリアしました。(生命保険販売)
- 2年間で契約件数1357件、売上1億2000万円達成!(生損保販売)
- 法人の大型契約が今月は紹介だけで3件!(生命保険販売)

【講師】有限会社ビーコーポレーション 代表取締役 山下 義弘

大学卒業後、美容室向け商材の会社を経て、旧興亜火災海上保険株式会社に入社。**営業センスなし、根性なし、人脈なし、やる気もなしの典型的ダメ営業マンで、入社後の3カ月間、契約ゼロ。**クビ寸前の状況に陥ったが、あることをキッカケにその3カ月後には所属の営業所内でいきなりトップ営業マンに。その後、1年間で顧客数800人(売上4700万円)、3年間で顧客数1500人超(売上1億円)を達成するなど、5つの部門で驚異的な記録を樹立する。以来、**支社内で10年連続トップ営業マン**という偉業を達成。40歳を機に長年の夢だった独立を果たす。現在は、自ら保険営業を続けながら、営業コンサルタントとして、誰でも実践できる「営業カウンセリング・コンサルティング」プログラムや「ステージング」という新しい手法のセッションを定期的に開催し、その圧倒的な効果に絶大な支持を得ている。 <http://www.be-corp.jp/>

お申込み先 FAX ⇒ 050-3588-4261

(フリガナ) お名前	会社名/ 役職名
支社名	経験年数 年齢
TEL:	FAX: Eメール:
懇親会参加の有無 <input type="checkbox"/> 参加する <input type="checkbox"/> 参加しない ※不参加の場合も費用は変わりません	
【主催】 イーエフピー株式会社 千代田区富士見2-2-5 飯田橋メインビル3F Tel 03-3514-1975 http://www.e-fp.co.jp	【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】