

□営業個人の能力だけに頼るしかないのか？
□お客様から自然に依頼してくれる方法はないのか？
□潜在客を本当の見込み客にしたい！がどうすればいいのか？

主催 イーエフピー株式会社

第248回 福岡

顧客爆大セミナー

～今だからこそ！（まさに今だからこそ！！）逆風を吹き飛ばす成長意欲旺盛な中小企業の経営者限定！！～

例えば**3倍の売上**をあげるためにはどうしたらいいのか？週5件の契約が取れる営業と0.5件の契約しか取れない営業の差はどこにあるのか？一つの答えは**営業のプロセス(しくみ)を簡単**にすることです。“簡単にする＝インターネットの活用”今では当たり前のように言われています。しかし、ホームページを作成したが売上はまったく変わらず…。多くの経営者が同じような状況に陥っています。その一方で確実に売上を伸ばしている事例もあります。ただインターネットを導入するだけでは効果はありません。**いかに営業プロセスに組み込むかがポイント**です。このセミナーでは、インターネットを使った情報提供型営業により、3倍の売上を上げ、週5件の契約が取れる**組織的**の営業部隊をつくる秘訣を伝授します。全国約7,000のコンサルティング実績から言える、『情報提供型営業』で売上げアップ！『売れるしくみ』を作るのが『社長の仕事』！必聴です。**お早めにお申込を！**

■ 主な内容

- ・週5件の契約が取れる営業と0.5件しか取れない営業ではここが違う！
- ・より多くのお客様とコミュニケーションをとるポイントは？
- ・自然と「見込み客」が集まり、優良顧客・優良取引先が次々育てドンドン売れる！
- ・事業成長に必要なのは、顧客を獲得し、育てていくしくみである！

■ 参加者特典

イーエフピー社が3万5千円で提供した【売る営業の仕組み(テキスト)】

■ 新規顧客をお探しの方

- ・身近な見込み客を見逃してませんか？
- ・名刺交換をしたその名刺、活かしていますか？

■ 売上増を計画されている方

- ・過去に接点のあった見込み客のフォローは完璧ですか？
- ・潜在客の事情が変わって見込み客になっているとしたらどうやってそれを察知しますか？

第一部：「～御社の売り上げダウンにじわりと潜む～」
問題社員に要注意！
～シュガー社員とモンスター社員の対処方法～



講師 碓 宏介さま

大学卒業後、東京都下の女子大学にて就職担当業務ならびに学校運營業務に7年間携わったあと、平成5年に碓労働管理事務所に入職、碓行政書士事務所を開業。業務拡大と事務所ブランド化を目指し平成20年、社会保険労務士法人碓人事労務センターを設立。代表社員として現在に至る。就業規則策定、各種労務相談等の日常業務の傍ら大手病院、映像会社にてトータル人事制度構築に携わる。顧問先企業150社、経済団体、学会での講演依頼多数。

第二部：「～売らずに…売れる？～仕組みを作る！
理屈なしに、この仕組み全て教えます。」



講師 今村 嘉孝さま

ゼネコンにて建設営業を10年経験後、平成10年ソニー生命保険へ転職。7年半のライフプランナーを経て独立。MDRT6回連続登録。入社初日より325週連続契約記録保持者。独自の話法を営業に取り入れ売れずに売れる仕組みを構築。全国の営業組織より講師依頼が殺到し、年間100回の講師をこなしながら現場でもファイナンシャルプランナーとして活躍中、また実践プロ講師として活躍する。全国どこに行っても九州弁で話す話法も人気のひとつである。



1. 日 時 2009年5月20日(水) 14:30～17:00 (開場 14:15～)
2. 会 場 AQUA HAKATA C 会議室 福岡市博多区中洲 5-3-8 TEL:092-733-2681
3. 講 師 第一部 社会保険労務士法人 碓人事労務センター 碓 宏介先生
第二部 アイデンティティー株式会社 代表取締役 今村 嘉孝先生
4. 定 員 20名(定員になり次第締め切らせていただきます)
5. 受 講 料 5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)
6. 申込方法 下記に必要事項をご記入の上FAXにてお申込ください。

お申し込みは、今すぐ、FAX: 050-3588-4261 までお送りください。

フリガナ
お名前

会社名・
部署(支社)名・役職

TEL

FAX

E-mail

主催 イーエフピー株式会社(eFP)

千代田区富士見2-2-5 飯田橋メインビル3F

<http://www.e-fp.co.jp>

※上記ホームページにてその他セミナー情報、ビデオ等をご案内しておりますので是非御覧下さい。

お問合せ・お申込先

セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。「5月20日(水)開催セミナー」とお伝え下さい。講師「碓 宏介先生」「今村 嘉孝先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。

※ご記入いただきました個人情報については、主催者が有益と思われる情報等のご案内のために利用させていただくことがありますが、それ以外に使用することはありません。