

売上を上げたいと真剣に考えている意欲的な経営者の方へ

11月12日
東京開催

イーエフピー株式会社主催セミナー 第324回顧客爆大セミナー『実践編』 実践者による生の情報提供型営業活用事例

先着20名

「営業コンサルティング」のイーエフピー株式会社

名刺交換からはじまるマーケットの創造



イーエフピー株式会社
代表取締役社長 花田敬

「経営者のみなさん、こんにちは！花田敬です。例えば3倍の売上をあげるためにどうしたらいいのか？週5件の契約が取れる営業と0.5件の契約しか取れない営業の差はどこにあるのか？一つの答えは営業のプロセスを簡単にすることです。“簡単にする＝？”このセミナーでは、情報提供型営業により、3倍の売上を上げられる、週5件の契約が取れる組織的営業部隊をつくる秘訣を伝授します。全国約7,100のコンサルティング経験から『情報提供型営業』で売上げアップ！お楽しみに。」

「経営者のみなさん、こんにちは！星英典です。どのような商売でも、見込み客を数多く見つけ続ける事ができたら、いかがでしょうか？単純接触効果を応用して、毎月見込み客を作り続け、ご契約に繋がっております。このノウハウをお話させていただきます。皆様とお会い出来るのを楽しみにしております。」



ソニー生命保険株式会社
ライフプランナー 星 英典さま

実際に売上創造に取り組む実践者である営業のプロから
生の声を話していただきます。この機会にぜひご参加下さい。

【日時】2009年11月12日(木) 14:00～16:30(受付開始13:45)

【場所】メトロポリタンプラザ オフィスタワー12F 第二会議室B 東京都豊島区西池袋1-11-1 TEL:03-5954-1111

地図⇒ <http://metropoli.com/access/index.htm>

【対象】限定20名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】(事前登録制) 電話/FAX/ホームページからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させて頂きます。)

【プログラム】

第1部 「【見込み客を増やす】データベース構築と活用法」～花田敬の見込み客開拓手法を公開～

イーエフピー株式会社 代表取締役社長 花田 敬 社長ブログ <http://blog.goo.ne.jp/e-fp>

(プロフィール)

1960年、大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすための営業コンサルティング事業を展開するイーエフピーの社長。どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がるノウハウ」は絶大なる支持を受けています。

*最新著書「生命保険あなたにとってよい営業マン、ダメな営業マン」中経出版→



第2部 「情報提供型営業成功事例とセールスプロセス実践で成約率アップ」

ソニー生命保険株式会社 新宿ライフプランナーセンター第10支社 ライフプランナー 星 英典先生

(プロフィール)

1972年生まれ、北海道旭川市出身。大学卒業後、広告・印刷会社に勤務。トップ営業マンとして活躍。2002年ヘッドハンティングにより、ソニー生命保険入社。その後毎年コンスタントに成績を上げている。延べ契約件数700件超。中小企業社長、ドクター、サラリーマン等、幅広くコンサルティングを手掛ける。現在225週(約5年間)連続して契約を獲得。中小企業の経営者とパートナーシップを結び、営業スキルアップの支援を行っている。

SL 09-353-109

お申し込みは今すぐ → www.e-fp.co.jp

FAXでも受付けています。050-3588-4261

(フリガナ)

会社名

お名前

役職名

電話

FAX

E-mail

【セミナー主催】

イーエフピー株式会社

<http://www.e-fp.co.jp>

※上記ホームページにてその他セミナー情報、ビデオ等
をご案内しておりますので是非御覧下さい。

【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】

セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。「11月12日(木)開催セミナー」とお伝えください。
講師「星 英典先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等eFP(株)が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがあります、それ以外に使用することはできません。