

売上を上げたいと真剣に考えている意欲的な士業の方へ

1月27日
大阪開催

イーエフピー株式会社セミナー

先着20名

第337回 顧客爆大セミナー 『実践編』

ユーザーが語る真実！情報提供型営業実践、活用事例

「営業コンサルティング」のイーエフピー株式会社



イーエフピー株式会社
代表取締役社長 花田 敬

「経営者のみなさん、こんにちは！
花田敬です。例えば3倍の売上をあげるためにはどうしたらいいのか？週5件の契約が取れる営業と0.5件の契約しか取れない営業の差はどこにあるのか？一つの答えは営業のプロセスを簡単にする事です。「簡単にする＝？」このセミナーでは、情報提供型営業により、3倍の売上を上げられる、週5件の契約が取れる組織的営業部隊をつくる秘訣を伝授します。全国約5,000のコンサルティング経験から『情報提供型営業』で売上げアップ！お楽しみに。」

名刺交換からはじまるマーケットの創造



株式会社エヌ・プランニング
代表取締役 松尾 琢磨さま

「士業の皆様、こんにちは。
松尾琢磨です。
どんな商売でも、多くの見込み客を見つけ続ける事ができたら、なんと素晴らしい事でしょうか？！単純接触効果を応用して、毎月見込み客を作り続け、ご契約に繋がっています。このノウハウをお話し、実際にeFPのコンサルティングを受けている私の率直な意見をお聞かせください。みなさんとお会いできることを楽しみにしております。」

実際に売上創造に取り組む実践者である営業のプロから生の声を話していただきます。この機会にぜひご参加下さい。

【日時】2010年1月27日(水) 14:00～16:30(受付開始13:45)

【場所】大阪市中央公会堂 展示室(兼会議室) 大阪市北区中之島1丁目1番27号 TEL:06-6208-2002・9159
地図⇒ <http://www.city.osaka.lg.jp/yutoritomidori/page/0000009344.html>

【対象】限定20名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】(事前登録制 電話/FAX/ホームページからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)
※終了後は17:00より会場を移して懇親会を予定しております。

【プログラム】

第1部 「これからは『情報提供型営業』だ HOW TO SELL」～花田敬の見込み客開拓手法を公開～

イーエフピー株式会社 代表取締役社長 花田 敬 [社長ブログ http://blog.goo.ne.jp/e-fp](http://blog.goo.ne.jp/e-fp)

(プロフィール)
1960年、大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすための営業コンサルティング事業を展開するイーエフピーの社長。どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がるノウハウ」は絶大な支持を受けている。

* 著書 基本「売るための教科書」中経出版→



第2部 「パネルディスカッション 売れるしくみの作り方」～ユーザーから見た営業メール活用法と成功事例～

株式会社エヌ・プランニング 代表取締役 松尾 琢磨先生 <http://n-pla.net/>

(プロフィール)
1977年、山口県出身。京都大学工学部卒。大手外資系保険会社での営業経験を経て、現在生損保10社を取り扱う保険代理店株式会社エヌ・プランニングの代表。ファイナンシャルプランナーとしての情報提供型営業により現在急成長中。レギュラーラジオ番組「松尾琢磨の生活マネー相談」(ラジオ大阪1314kHz毎週日曜8:45～)も好評につき2年目に突入！！

お申し込みは今すぐ → <http://m.e-hokenpro.com>

FAXでも受付けています。 050-3588-4261

(フリガナ)	会社名
お名前	役職名
電話	FAX
	E-mail
<p>【セミナー主催】</p> <p>イーエフピー株式会社 http://m.e-hokenpro.com</p> <p>セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。講師「松尾 琢磨先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。</p>	<p>懇親会</p> <p>セミナー終了後、17:00 から懇親会を予定しています。</p> <p><input type="checkbox"/> 参加する <input type="checkbox"/> 参加しない</p> <p>※費用については当日頂戴いたします。</p>

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。