

- 営業個人の能力だけに頼るしかないのか？
- お客様から自然に依頼してくれる方法はないのか？
- 潜在客を本当の見込み客にしたい！がどうすればいいのか？

主催 イーエフピー株式会社

第352回 滋賀

顧客爆大セミナー

～高価な広告を使わずに見込客を集める情報提供型営業の秘密～
簡単ですぐに出来る情報提供型営業の実践！

例えば**3倍の売上**をあげるためにはどうしたらいいのか？週5件の契約が取れる営業と0.5件の契約しか取れない営業の差はどこにあるのか？一つの答えは**営業のプロセス(しくみ)を簡単**にすることです。“簡単にする＝インターネットの活用”今では当たり前のように言われています。しかし、ホームページを作成したが売上はまったく変わらず…。多くの経営者が同じような状況に陥っています。その一方で確実に売上を伸ばしている事例もあります。ただインターネットを導入するだけでは効果はありません。いかに**営業プロセスに組み込むか**がポイントです。このセミナーでは、インターネットを使った情報提供型営業により、3倍の売上を上げ、週5件の契約が取れる**組織的**営業部隊をつくる秘訣を伝授します。全国約7,000のコンサルティング実績から言える、『情報提供型営業』で売上げアップ！『売れるしくみ』を作るのが『社長の仕事』！必聴です。お早めにお申込を！

第一部：「顧問税理士が教えない本当の節税」



講師 杉本総合会計 杉本 浩志先生

<http://www.denshishinkoku.jp/>

1963年生まれ。関西大学法学部卒業。一般企業で営業職や総務・経理職を経て、会計業界へ転身した異色の税理士。その後、東京、京都そして滋賀と会計事務所を転々として実務経験を重ね、独立開業。開業3年半にして、法人顧問先数は55件を数え、今もなお増え続けている。簿記・会計の講師や借入の審査員、成年後見人やJAのアドバイザーなど多方面に活躍の場を広げている。赤字企業が多い中、税務だけでなく集客や販売促進などに関する親身なアドバイスも好評。

第二部：「労働条件を一新して、儲かる会社体質に変えるポイント」



講師 糺谷社会保険労務士事務所 糺谷 博和 先生

<http://www.office-kojitani.com/>

滋賀県内外約200社の企業を指導する中で培った人事労務の実務経験をベースにしたセミナーは分かりやすく、実践的であると大好評。最近では、「名ばかり管理職セミナー」にて新聞・テレビなど、多くのマスコミの取材を受け一躍有名に。セミナーはもちろん、雑誌への執筆なども積極的に行っている。現在、「ズバリ実在賃金！」で有名な北見 昌朗氏の薫陶を受け、さらに活躍の場を拡大している。日本経営協会、滋賀県労政能力、商工会議所、商工会、大学などで、年間約60階のセミナーを行う。

第三部：「高価な広告を使わずに見込客を集める情報提供型営業の秘密」



講師 株式会社クオリティライフ 能登 清文先生

<http://www.q-life.co.jp/>

1967年生まれ。同志社大学工学部卒業。1990年から14年間、営業利益率50%のセンサーメーカーにて、顧客サービス、品質管理、生産技術のマネージャーを歴任。クレーム対応、品質改善、コストダウンで実績を上げる。日本ファイナンシャルプランナー協会認定CFP。2004年から外資系生命保険会社で紹介営業にて、2年連続、MDRT入会。自らの営業現場経験から、中立的な立場で顧客の相談に応えることが大切だと痛感し、2007年、株式会社クオリティライフを設立。

■新規顧客をお探しの方

- ・身近な見込客を見逃してませんか？
- ・名刺交換をしたその名刺、活かしていますか？

■売上増を計画されている方

- ・過去に接点のあった見込客のフォローは完璧ですか？
- ・潜在客の事情が変わって見込客になっているとしたらどうやってそれを察知しますか？

1. 日 時 2010年2月18日(木) 14:00～17:00 (開場 13:30～)
2. 会 場 コラボしが21 3階中会議室 (滋賀県大津市打出浜2番1号 TEL:077-511-1400)
<http://www.collaboshiga21.jp/>
3. 定 員 20名(定員になり次第締め切らせていただきます)
4. 受 講 料 10,500円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)
5. 申込方法 下記に必要事項をご記入の上FAXにてお申込ください。

お申し込みは、今すぐ、FAX: 050-3588-4261 までお送りください。

フリガナ
お名前

会社名・
部署(支社)名・役職

TEL

FAX

E-mail

主催 イーエフピー株式会社(eFP)

中央区日本橋堀留町1-7-7
MID 日本橋堀留町ビル7F

<http://m.e-hokenpro.com>

【お問合せ・お申込先】

セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。

「2月18日(木)開催セミナー」とお伝えください。

各講師の方々とお知り合いの方は、その旨もお伝えください。

※ご記入いただきました個人情報については、主催者が有益と思われる情報等のご案内のために利用させていただくことがありますが、それ以外に使用することはありません。