

イーエフピー(株)による 新規顧客開拓手法セミナー開催!

新規(見込客)開拓の時間のない方、お客さまの囲い込みに苦勞されている方に、マーケット開拓のノウハウを伝授いたします!

第1部

「AIGエジソン生命の戦略」

エジソン生命が長年培ってきたセミナーセリング手法による、新規顧客開拓からクロージ

第2部

「保険代理店向けトータル 支援コンサルティング」

イーエフピー(株)が全国の代理店の皆さまのに向けて開発した新規顧客開拓の『しくみ』作りについてご提案させていただきます。



特別ゲスト

当日の第二部後半には、上記手法を実践し、今期最高新記録を更新しつづけていらっしゃる、(株)コントリビューション 代表取締役田口 光氏をゲストとしてお迎えし、本音でお話をさせていただきます。

【講師：イーエフピー(株)について】

イーエフピー(株)は1996年6月設立以来、中小企業・会計事務所・個人事業主・保険代理店に向けトータル営業支援コンサルティングを行なっています。

- 生命保険・営業支援サイト:<http://m.e-hokenpro.com/>
- 保険情報提供便利サイト:<http://www.e-hoken.com/>

講師会社代表花田敬氏の最新著書 6/15発売
エジソン生命のセミナーセリングについても記載されています!



【セミナー開催要領】

- 開催日時 平成22年7月8日(木) 14:00-17:00 (13:30 受付開始)
- 開催会場 福岡国際会議場 会議室414
住所:福岡市博多区石城町2-1
- 定員 30名 先着順となります。満席の場合はご容赦下さい

貴代理店名

お名前①

お名前②

Tel

Fax

E-mail

申込先(eFP) FAX:050-3588-4261

問合せ先:AIGエジソン生命保険(株)TEL:092(472)1314(担当:八井)またはeFP 03-5651-9670

※ ご記入頂いた情報は、今回のセミナーのお申込受付、今後のセミナーのご案内の他、当社募集代理店制度のご案内に利用いたします。
※ なお、当社の個人情報の取扱方針に関しましては、ホームページ (<http://www.aigedison.co.jp>) にてご確認くださいませ。

※参加資格 保険代理店経営者または管理職の方(エジソン生命の取扱の有無は 問いません)