

売上を上げたいと真剣に考えている意欲的な経営者の方へ

イーエフピー株式会社主催

先着20名

7月9日
東京開催

第370回顧客爆大セミナー『実践編』

実践者による生の『集客』と『販売』事例

「営業コンサルティング」のイーエフピー株式会社

名刺交換からはじまるマーケットの創造



イーエフピー株式会社
代表取締役社長 花田 敬

「経営者のみなさん、こんにちは！
営業コンサルタントの花田敬です。例えば
売上をあげるためにはどうしたらいいの？
契約が取れる営業とできない営業の差は
どこにあるの？一つの答えは営業のプロ
セスを簡単にする事です。このセミナーで
は、情報提供型営業により、売上を上げ
られる、多くの契約が取れる組織の営業
部隊をつくる秘訣を伝授します。全国約
7,000のコンサルティング経験から『情報提
供型営業』で売上げアップ！お楽しみ
に。」



株式会社かいひん
代表取締役 仁科 君子さま

「経営者のみなさん、こんにちは。
仁科 君子です。
どんな商売でも、多くの見込み客を見
つけ続ける事ができれば、なんと素晴ら
しい事でしょうか？！単純接触効果
を応用して、毎月見込み客を作り続
け、ご契約に繋がっています。このノウ
ハウをお話し、実際にeFPのコンサル
ティングを受けている私の率直な意見
をお聞かせください。
みなさんとお会いできることを楽しみに
しております。」

**実際に売上創造に取り組む実践者である営業のプロから
生の声を話していただきます。この機会にぜひご参加下さい。**

【日時】2010年7月9日(金) 14:00～17:00(受付開始13:45)

【場所】東京国際フォーラム G405号室(ガラス棟) 東京都千代田区丸の内3丁目5番1号

電話:03-5221-9000 <http://www.t-i-forum.co.jp/function/map/index.html>

【対象】限定20名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】事前登録制 電話/FAX/ホームページからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。

【プログラム】

第1部 『「速効的に顧客を増やす」データベース構築と活用法』

イーエフピー株式会社 代表取締役社長 花田 敬 <http://www.e-fp.co.jp/>

(プロフィール)

1960年大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすための営業コンサルティング事業を展開するイーエフピーの社長。

どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がる
ノウハウ」は絶大なる支持を受けている。著書は共著を含め計6冊。

関東学園大学 非常勤講師 『営業手法実践』

著書 左:基本「売るための教科書」中経出版→

右:「売れる営業」の基本 アニモ出版→



第2部 「営業のプロが実践するセールスプロセス」

株式会社かいひん 代表取締役 仁科 君子先生 <http://www.kaihin.co.jp/>

(プロフィール)

1949年生まれ(いて座)。文化女子大学卒業後ファッションデザイナー、技術家庭科の教諭を経て1981年あるきっかけから保険業界に飛び込む。1986年生命保険損害保険代理店となり 株式会社かいひんを設立。ファイナンシャルプランナー、リスクマネージメントを学び現在に至る。地域にとって必要な組織にとの願いで活動を初めたが、20年前から日本全国を飛び回り、出逢った方々の夢の実現のお手伝いを実践中。『Support to realize your dream』2001年確定拠出年金法の制定から中小企業にも制度導入を！と全国活動を行い、現在全国18人のパートナー及び90人のアドバイザーと確定拠出年金制度導入のお手伝いを手がける。

AFP(日本FP協会)・シニアリスクコンサルタント・99年よりMDRT連続会員(COT2回)

お申し込みは今すぐ → <http://www.e-fp.co.jp>

FAXでも受付けています。050-3588-4261

(フリガナ)

会社名

お名前

役職名

電話

FAX

E-mail

【セミナー主催・お申込先】

イーエフピー株式会社

<http://www.e-fp.co.jp/>

※上記ホームページにてその他セミナー情報、ビデオ等
をご案内しておりますので是非御覧下さい。

セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。「7月9日(金)開催セミナー」とお伝えください。

講師「仁科 君子先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。