

『労務が変わる! 営業が変わる! そして売上げが爆大する!!』方法とは

このような経営者の方に特にお勧めです

- ☑ 「売れる営業」と「売れない営業」の差はどこにあるのか知りたい!
 - ☑ 名刺交換を無駄にしない仕組みづくりに興味がある。
 - ☑ 社員の資質に頼らない営業組織を創りたい!
 - ☑ 顧問の社労士がいないので、この分野は不案内だ。
 - ☑ 不良社員がいて困っている!
 - ☑ 解雇したいが揉めたくない!
- etc...

お申込みは今すぐ
Web または FAXで!

第1部 不良社員をトラブルなく辞めさせる方法 ～社内のもめ事をなくして売上げアップ～

九段ヘッドオフィス 代表
特定社会保険労務士 鈴木 博 氏



マスコミ等で報道のように解雇問題での**労使間のトラブルが絶えません**。不良社員がいると折角の**売上げから余計な費用**が出て行くこととなります。誰だって解雇なんかしたくありませんが、それも**選択肢のひとつ**。でも**トラブルは避けたい**。では**どうすればもめずに辞めさせられるのか?**ひとつの答えは**事前の対策を十分にとること**です。**不良社員問題の上手な解決方法を伝授いたします!**

<講師プロフィール>

化学メーカーで34年間勤務。うち20年間は人事労務。本社、販売、工場、研究所と異なった職種を経験。現場特有の問題に立ち会う。不良社員解雇を皮切りに均等法等様々な労働関連法の変遷に対応し、現場の部課長や従業員への説明、社内研修等を実施し、職場での定着、浸透に尽力。労使の安定した信頼関係のある職場の醸成に貢献した。その後社労士として独立開業。会社員時代の豊富な経験に基づいた知識や的確なアドバイスは好評である。主業務は労務トラブル相談、人事制度の相談、メンタルヘルス、就業規則の見直しや作成、助成金の代理申請など。強みは「現場納得」の提案ができること。

第2部 簡単実践! 『売り込まずに売れる』 営業の仕組みづくり

東京海上日動あんしん生命保険株式会社
池袋支社 第2営業所長 細田 収 氏



例えば**3倍の売上げ**を上げるにはどうしたらいいの? どうすれば**自然と「見込み客」が集まり**、優良顧客がドンドン増えるのか? **影も形もない生命保険**という商品を販売し、**継続的に成績をあげている営業マンが実践している『情報提供型営業』**にその秘密があります。『**その人だからできるのでは?**』ではなく、**今すぐ、簡単に実践できる『営業の仕組みづくり』**大公開です!

<講師プロフィール>

1967年生まれ、埼玉県出身。1990年より住友不動産(株)にてマンション開発事業に従事。用地買収から開発、企画、販売までの一連の業務に携わる。その後、1999年にヘッドハンティングされ東京海上日動あんしん生命保険(株)に入社。数多くの経営者や資産家に対するリスクコンサルティングを実践。新人賞、社長杯、MDRT7年連続入会などコンテストを総なめ。現在は営業所長として営業マンの採用や育成も行っている。またセミナー講師としてもライフプランセミナー、相続・事業承継対策などのセミナーを各地で開催。営業コンサルタントとして営業に役に立つセミナーも定期的に行う。宅地建物主任者・AFP(日本FP協会会員)。オフィシャルサイト公開中! <http://www.e-hoken.com/hp/hosoda/>

開催要領

- 【日 時】 2010年7月22日(木) 14:30～17:30 (受付開始14:15) **※事前予約制**
- 【会 場】 ハロー貸会議室水道橋1 (JR水道橋駅西口徒歩1分) 東京都千代田区三崎町2丁目22-18 TK-WESTビル1号館6F
<http://www.hello-mr.net/chiyoda-city/suidoubashi01/index.html>
- 【定 員】 20名(先着順につき、満席の場合はご容赦下さい) **※終了後は18:00より会場移して懇親会を予定しています(費用は実費を当日頂戴いたします)**
- 【費 用】 5,250円(事前振込みとなります)

先着順です! お申し込みは今すぐ → <http://m.e-hokenpro.com>

FAXでも受付けています。050-3588-4261-03-5651-9690

(フリガナ) 会社名
お名前 役職名

<懇親会>

参加する 当日考える 参加しない

電話 FAX E-mail

【セミナー主催】

イーエフピー株式会社

<http://m.e-hokenpro.com/>

※上記ホームページにてその他セミナー情報、ビデオ等をご案内しておりますので是非御覧下さい。

【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】

お問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。
「7月22日(木)開催セミナー」とお伝えください。

講師「鈴木博先生」「細田収先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。