

- 営業個人の能力だけに頼るしかないのか？
- お客様から自然に依頼してくれる方法はないのか？
- 潜在客を本当の見込み客にしたい！がどうすればいいのか？

主催 イーエフピー株式会社

第385回 大阪

# 顧客爆大セミナー

～超実践！営業のフロが教える、見込み客に育てる仕組みと最強交渉術～

例えば**3倍の売上**をあげるためにはどうしたらいいのか？週5件の契約が取れる営業と0.5件の契約しか取れない営業の差はどこにあるのか？一つの答えは**営業のプロセス(しくみ)を簡単**にすることです。“簡単にする＝インターネットの活用”今では当たり前のように言われています。しかし、ホームページを作成したが売上はまったく変わらず…。多くの経営者が同じような状況に陥っています。その一方で確実に売上を伸ばしている事例もあります。ただインターネットを導入するだけでは効果はありません。いかに**営業プロセスに組み込むか**がポイントです。このセミナーでは、インターネットを使った情報提供型営業により、3倍の売上を上げ、週5件の契約が取れる**組織的営業部隊**をつくる秘訣を伝授します。全国約7,000のコンサルティング実績から言える、『情報提供型営業』で売上アップ！『売れるしくみ』を作るのが『社長の仕事』！必聴です。お早めにお申込を！

■ 主な内容

- ・週5件の契約が取れる営業と0.5件しか取れない営業ではここが違う！
- ・より多くのお客様とコミュニケーションをとるポイントは？
- ・自然と「見込み客」が集まり、優良顧客・優良取引先が次々育てドンドン売れる！
- ・事業成長に必要なのは、顧客を獲得し、育てていくしくみである！
- ・ハローワークの特徴の理解
- ・ハローワークの求人のポイント
- ・求人票キャッチコピー作成のポイント

■ 新規顧客をお探しの方

- ・身近な見込み客を見逃してませんか？
- ・名刺交換をしたその名刺、活かしていますか？

■ 売上増を計画されている方

- ・過去に接点のあった見込み客のフォローは完璧ですか？
- ・潜在客の事情が変わって見込み客になっているとしたらどうやってそれを察知しますか？

第一部：「無料！？ ハローワーク(求人募集)徹底活用！」



1977年、大阪府出身。東証一部上場企業の西日本採用責任者を経て、人事制度構築や労務問題にも取り組む。その後、中堅印刷会社の人事部にて採用活動・労務管理・社会保険・給与計算・ISOなど幅広く業務に従事。アンドディー(社会保険労務士事務所)を設立。「経営者を守る社労士」として、豊富な現場経験を生かし、実務的なアドバイスを得意としている。  
<http://www.and-pd.jp/>

講師 岡本 和弘さま

第二部：「営業のプロが教えるセールスプロセスと情報提供型営業」



1977年、山口県出身。京都大学工学部卒。大手外資系保険会社での営業経験を経て、現在生損保10社を取り扱う保険代理店株式会社エヌ・プランニングの代表。ファイナンシャルプランナーとしての情報提供型営業により現在急成長中。レギュラーラジオ番組「松尾琢磨の生活マネー相談」(ラジオ大阪 1314kHz 毎週日曜 8:45～)も好評につき2年目に突入！！  
<http://n-pla.net/>

講師 松尾 琢磨さま

1. 日 時 2010年8月4日(水) 14:00～16:30 『開場 13:45～』
2. 会 場 株式会社パワー・パートナー会議室  
(京阪電車・地下鉄谷町線「天満橋」駅下車 2番出口から徒歩5分 大阪市中央区天満橋京町1番1号 キャッスルホテル 4F) <http://powerpartner.co.jp/company.html>
3. 講 師 第一部 アンドディー 代表 岡本 和弘先生  
第二部 株式会社エヌ・プランニング 代表取締役 松尾 琢磨先生
4. 定 員 30名(定員になり次第締め切らせていただきます)
5. 受 講 料 5250円(事前予約制・事前振込み)  
※セミナー終了後、懇親会を開催、費用は別途自費となります。下記にチェックをお願いいたします。
6. 申込方法 下記に必要事項をご記入の上FAXにてお申込ください。

お申し込みは、今すぐ、FAX: 050-3588-4261 までお送りください。

フリガナ お名前	会社名・ 部署(支社)名・役職	
TEL	FAX	E-mail
懇親会参加の有無 <input type="checkbox"/> 参加する ・ <input type="checkbox"/> 参加しない (費用について当日いただきます)		

主催 イーエフピー株式会社(eFP)  
東京都中央区日本橋堀留町1-7-7  
MID日本橋堀留町ビル7F  
<http://www.e-fp.co.jp/>  
※上記ホームページにてその他セミナー情報、

お問合せ・お申込先

お問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。  
8月4日(水)開催セミナー」とお伝えください。  
講師「松尾先生」「岡本先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。い。

※ご記入いただきました個人情報については、主催者が有益と思われる情報等のご案内のために利用させていただくことがありますが、それ以外に使用することはありません。