

エジソン生命とイーエフピー(株)による

『保険代理店 成功の3要素』

～もう見込み客がないとは言えません！～

新規（見込客）開拓の時間のない方、お客さまの囲い込みに苦勞されている方に、マーケット開拓のノウハウを伝授いたします！

第1部

「AIGエジソン生命の戦略」

エジソン生命が長年培ってきたセミナーセリング手法による、新規顧客開拓からクローズングまでのノウハウをご案内させていただきます。

第2部

「保険代理店向けトータル支援コンサルティング」

イーエフピー(株)が全国の代理店の皆さまのに向けて開発した新規顧客開拓の『しくみ』作りについてご提案させていただきます。



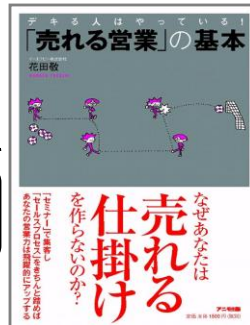
特別ゲスト

当日の第二部後半には、下記プログラムを実践し、**今期最高新記録を更新**しつづけていらっしゃる、(株)コントリビューション 代表取締役田口 光氏をゲストとしてお迎えし、本音でお話をさせていただきます。

【セミナープログラム】

- ①保険相談サービス
 - ・『e-hoken@保険相談』10周年の老舗保険相談サイト
 - ・保険相談希望者のマーケティングとアポ代行秘書業務
 - ②営業メールシステム
 - ・既契約からの紹介はもちろん潜在客を見込客へ育成
 - ・お客さまから依頼されて面談するしくみ
 - ③セミナー営業手法(経営者編)
 - ・保険はこの次、社長が一番関心あるのは…
 - ・営業コンサルティングでAC数百万
 - セミナー営業手法(個人編)
 - ・セミナー後、個別相談会に6割希望、成約率8割
- 特別ゲスト本音トーク

講師会社代表花田敬氏の最新著書 6/15発売 エジソン生命のセミナーセリングについても記載されています！



【講師：イーエフピー(株)について】

イーエフピー(株)は1996年6月設立以来、中小企業・会計事務所・個人事業主・保険代理店に向けトータル営業支援コンサルティングを行なっています。
 ■生命保険・営業支援サイト：<http://m.e-hokenpro.com/>
 ■保険情報提供便利サイト：<http://www.e-hoken.com/>

【セミナー開催要領】

- 開催日時 平成22年8月5日(木) 14:00-16:30 (13:30 受付開始)
- 開催会場 ウィングス京都 2F会議室1
住所：京都市中京区東洞院六角下ル御射山町262
- 定員 20名 先着順となります。満席の場合はご容赦下さい

貴代理店名

お名前①

お名前②

Tel

Fax

E-mail

申込先 FAX:075-212-2433

問合先：AIGエジソン生命保険(株) TEL:075(221)4472(担当：小松)

※ ご記入頂いた情報は、今回のセミナーのお申込受付、今後のセミナーのご案内の他、当社募集代理店制度のご案内に利用いたします。

※ なお、当社の個人情報の取扱方針に関しましては、ホームページ (<http://www.aigedison.co.jp>) にてご確認ください。