主催: AIGエジソン生命保険株式会社

エジソン生命とイーエフピー㈱による

『保険代理店 成功の3要素』

~もう見込み客がいないとは言えません!~

新規(見込客)開拓の時間のない方、お客さまの囲い込みに苦労 されている方に、マーケット開拓のノウハウを伝授いたします!

第1部

「AIGエジソン生命の戦略」

エジソン生命が長年培ってきた<u>セミナーセリ ング手法による、新規顧客開拓からクロージ ング</u>までのノウハウをご案内させていただき ます。

第2部

「保険代理店向けトータル 支援コンサルティング」

イーエフピー㈱が全国の代理店の皆さまのに 向けて開発した<u>新規顧客開拓の『しくみ』作</u> りについてご提案させていただきます。



特別ゲスト

当日の第二部後半には、下記プログラムを実践し、<mark>今期最高新記録を更新</mark>しつづけていらっしゃる、 (株コントリビューション 代表取締役田口 光氏をゲストとしてお迎えし、本音でお話をしていただきます。

【セミナープログラム】

①保険相談サービス

- 『e-hoken@保険相談』10周年の老舗保険相談サイト
- ・保険相談希望者のマーケティングとアポ代行秘書業務

②営業メールシステム

- ・既契約からの紹介はもちろん潜在客を見込客へ育成
- ・お客さまから依頼されて面談するしくみ

③セミナー営業手法(経営者編)

- ・保険は二の次、社長が一番関心あるのは・・・
- ・営業コンサルティングでAC数百万

セミナー営業手法(個人編)

- ・セミナー後、個別相談会に6割希望、成約率8割
- ■特別ゲスト本音ト―ク

講師会社代表花田敬氏の最新著書 6/15発売 エジソン生命のセミナーセリングについても記載さ れています!



【講師:イーエフピー傑について】

イーエフピー㈱は1996年6月設立以来、中小企業・会計事務所・個人事業 主・保険代理店に向けトータル営業支援コンサルティングを行なっています。

- ■生命保険・営業支援サイト: http://m.e-hokenpro.com/
- ■保険情報提供便利サイト: htttp://www.e-hoken.com/

【セミナー開催要領】

E-mail

- ■開催日時 平成22年8月5日(木) 14:00-16:30 (13:30 受付開始)
- ■開催会場 ウィングス京都 2F会議室1

住所:京都市中京区東洞院六角下ル御射山町262

■定員 20名 先着順となります。満席の場合はご容赦下さい

貴代理店名	
お名前①	お名前②
Tel	Fax

申込先 FAX:075-212-2433

問合先:AIGエジソン生命保険(株)TEL:075(221)4472(担当:小松)

- ※ ご記入頂いた情報は、今回のセミナーのお申込受付、今後のセミナーのご案内の他、当社募集代理店制度のご案内に利用いたします。
- ※ なお、当社の個人情報の取扱方針に関しましては、ホームページ (http://www.aigedison.co.jp) にてご確認いただけます。