

# 保険営業成功のための3つの提案

～もう見込み客がいらないとは言わせない！！～

- ・会えさえすれば9割以上成約出来るというあなたへ
- ・保全で手一杯で新規開拓の時間がないというあなたへ
- ・ノウハウはいくらでもあるのにというあなたへ

**その悩み解決します！**

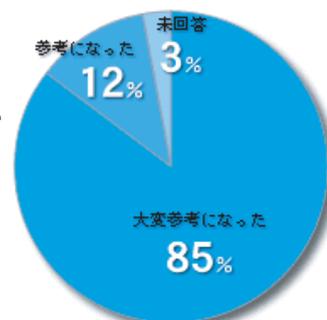
保険営業における見込み客開拓の3つのしくみ化のポイントと、実際にしくみをつくるための具体案です。

## ★セミナー参加者の声

- ・悩みの種である見込み客を集めていただき、代行でアポまで設定していただける仕組みは本当にありがたいです。今後利用していきたいと思いました。
- ・10年前に一度メールによる見込み客開拓の仕組みを聞いた時は必要ないと思いました。しかし改めて詳しい話を聞いて、あの時に始めておけばよかったと思いました。
- ・営業のプロ講師という立場になることで、経営者の方々からこの人に保険の相談をしたいと思わせる仕組みを是非取り入れてみたいと思いました。

## ★豪華参加特典

草肉系営業マン達の3つの提案で売上げを倍増させた実践者達のスペシャル対談(音声ファイル90分)プレゼント！



↑アンケートより

## 【セミナー開催要領】

日時: 2010年10月28日(木) 14:00～16:00

東京会場: 東京都中央区日本橋3-4-13 新第一ビル5F・512号室

<http://www.yaesuhall.co.jp/map.htm>

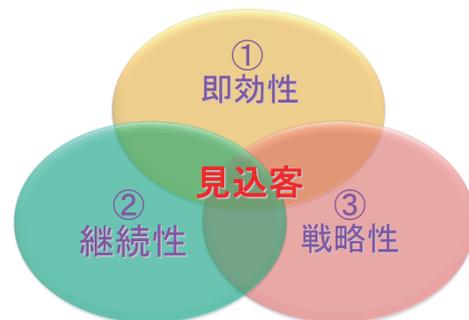
大阪会場: 大阪市北区梅田1-2-2-400 大阪駅前第2ビル4階

キャンパスポート大阪ルームF

<http://www.consortium-osaka.gr.jp/about/access.html>

## 【セミナープログラム】

1. 【即効性】2週間後新規見込みのアポで埋まる
2. 【継続性】お客様から相談したいと連絡が来る
3. 【戦略性】法人開拓のキモ



↑①から③を実行することで見込み客を作っていきます。

## 豪華参加特典

3つの提案の実践で売上を3倍にした方達のスペシャル対談

(音声ファイル90分)プレゼント！

**お申し込みはこちらから↓**

FAX: 050-3588-4261 WEB: <http://m.e-hokenpro.com/>

会社名:	
支社名・役職名:	
お名前(ふりがな):	
TEL:	FAX:
E-mail:	

【セミナー主催・お申し込み先】

イーエフピー株式会社 <http://m.e-hokenpro.com/> 左記HPにてその他セミナー情報、ビデオなどをご案内しております。是非ご覧ください。ご記入いただいたお客様の情報については、セミナーなど当社が有益と思われる情報などのご案内のために利用させていただくことはありますが、それ以外に使用することはありません。