

イーエフピー株式会社主催 第403回 顧客爆大セミナー

「売上げを3倍にする仕組みづくり」とは？

このような経営者の方に特にお勧めです

- ☑ 「売れる営業」と「売れない営業」の差はどこにあるのか知りたい！
- ☑ 一度の名刺交換を無駄にしない仕組みづくりに興味がある。
- ☑ 社員の資質に頼らない営業組織を創りたい！
- ☑ 不況下に業績を伸ばしている企業の秘密を知りたい！
- ☑ 借金の返済に縛られずに事業展開をしたい！
- ☑ 会社を給与に見合った利益獲得を目指すプロ集団にしたい！ etc...

11/17 (水)
先着20名
限定

お申込みは今すぐ
Web または FAXで！

■ 第1部 簡単実践！『売り込まずに売れる』
営業の仕組みづくり

■ 第2部 リーマンショック後の
中小企業利益戦略！

東京海上日動あんしん生命保険株式会社 池袋支社
第2営業所長 細田 収 先生



例えば**3倍の売上げ**を上げるにはどうしたらいいの？ どうすれば**自然と「見込み客」が集まり**、優良顧客がドンドン増えるのか？
影も形もない生命保険という商品を販売し、継続的に成績をあげている営業マンが実践している『**情報提供型営業**』にその秘密があります。『その人だからできるのでは？』ではなく、**今すぐ、簡単に実践できる『営業の仕組みづくり』**大公開です！

<講師プロフィール>

1967年生まれ、埼玉県出身。1990年より住友不動産(株)にてマンション開発事業に従事。用地買収から開発、企画、販売までの一連の業務に携わる。その後、1999年にヘッドハンティングされ東京海上日動あんしん生命保険(株)に入社。数多くの経営者や資産家に対するリスクコンサルティングを実践。新人賞、社長杯、MDRT7年連続入会などコンテストを総なめ。現在は営業所長として営業マンの採用や育成も行っている。またセミナー講師としてもライフプランセミナー、相続・事業承継対策などのセミナーを各地で開催。営業コンサルタントとして営業に役に立つセミナーも定期的に行う。宅地建物主任者・AFP(日本FP協会会員)。オフィシャルサイト公開中！ <http://www.e-hoken.com/hp/hosoda/>

株式会社トリニティーコンサルティング

代表取締役 四元 圭 先生



高度経済成長期、日本の企業は**7割が黒字**企業でした。バブル崩壊後、日本の企業は**7割が赤字**になりました。リーマンショック後の日本企業は・・・。

しかし、不況だからそこ自社の「あり方」を見直し、**収益体制**を確立した企業もたくさんあります。今回はその**エッセンス**を事例を交えてわかりやすくお伝えいたします。

<講師プロフィール>

1976年生まれ。愛知県出身。不動産金融の世界から経営コンサルタントに。営業分野・事業再生分野のコンサルティングをメインに、上場企業から個人経営まで150社を超えるコンサルティング実績を持つ。現場スタッフの心のブレーキを解消するコンサルティング手法が高い支持を得ている。2006年3月法人化。株式会社トリニティーコンサルティング代表取締役。2010年11月東京オフィス開設。大学時代はアメリカンフットボールで日本一を経験。

四元圭オフィシャルBlog <http://ameblo.jp/yotsumoto-trinity/>

【日 時】 2010年11月17日(水) 14:30~17:30 (受付開始14:15) **※事前予約制**

【会 場】 モバフ四ツ谷麴町 セミナールーム (JR・丸ノ内線・南北線「四ツ谷」駅徒歩3分・有楽町線「麴町」駅徒歩6分)
千代田区麴町6-2-6ユニ麴町ビル4F <http://www.yotsuya.moboff.jp/access/index.html>

【定 員】 20名(先着順につき、満席の場合はご容赦下さい)

**※終了後は18:00より会場移して懇親会を予定しています
(費用は実費を当日頂戴いたします)**

【費 用】 5,250円(事前振込みとなります)

先着順です！お申し込みは今すぐ → <http://www.e-fp.co.jp>
FAXでも受付しています。050-3588-4261

(フリガナ) お名前 会社名 役職名 **<懇親会>**
参加する 当日考える 参加しない

電話 FAX E-mail

【セミナー主催】 イーエフピー株式会社

東京都中央区日本橋堀留町1-7-7
MID日本橋堀留町ビル7F

TEL:03-5651-9670 <http://www.e-fp.co.jp/>

【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】

お問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。
「11月17日(水)開催セミナー」とお伝えください。

講師「細田先生」「四元先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。