

Dr.佐藤富雄氏認定ドクターズカウンセラーが話す！

## イーエフピー株式会社主催 第412回 顧客爆大セミナー

# わくわくモチベーションアップ×情報提供型営業で顧客爆大!!

先着20名!!

キーワードはいかに  
わくわくできるか！  
売れる仕組みを構築するか！



有限会社松竹盛  
代表取締役社長 盛上浩一先生

不況といわれる経済状況の中、売上に伸び悩む経営者の方は非常に多いです。しかし、一方では確実に売上を上げている企業様もあります。では一体何が違うのか！？それはいかにして**営業のプロセス(仕組み)**を簡単にしているか、そして**最高のモチベーション**を維持しているかです。そこで今回は私が実践しているインターネットを活用した仕組み作りのお話とDr.佐藤富雄先生から直々に学んだ最高のモチベーションを維持する方法をお話します。セミナー終了後、皆様が『わくわく』している事、間違いなしです！

### 【プログラム】

第1部 『『情報提供型営業』で顧客爆大！』

第2部 『『わくわくモチベーション』で顧客爆大！』

### 〈講師プロフィール〉

夜間専門の短大卒業後、信用組合入社。その後、会計事務所、保険会社研修生を経て(有)松竹盛を設立。NPO京都三条ラジオカフェ(FM79.7MH)にて『盛上浩一のワクワクライフ』の番組を持つ。その情報発信力により、本田健、佐藤富雄、船井幸雄(幸塾)他、著名人とのコンタクトを持つ。特にお金・健康・癒し・幸せ・ワクワク・ありがとうの話は面白く、元気が出ると好評。

- ・想いがぎゅぎゅ詰まっているHP <http://m.e-hokenpro.com> ・ラジオ番組をブログにしました <http://www.voiceblog.jp/shouchikumori>
- ・Dr.佐藤富雄氏認定(NPO日本スローエイジング協会)ドクターズカウンセラー
- ・日本ファイナンシャルプランナー協会AFP登録 ・船井幸雄「幸塾」世話人、NPO日本スローエイジング協会

### 開催要項

【日時】2011年2月10日(木)14:00～16:30 (受付開始13:45)

【場所】ウイングス京都 <http://www.wings-kyoto.jp/about-wings/access/> 2階セミナールームA TEL:075-212-7490

【対象】限定20名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】(事前登録制) 電話/FAX/ホームページからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)

※終了後懇親会を予定しております。(別途費用)

お申し込みは今すぐ → <http://www.e-fp.co.jp/>  
FAXでも受付けています→050-3588-4261

(フリガナ)

会社名

お名前

役職名

電話

FAX

E-mail

### 【セミナー主催・お申込先】

イーエフピー株式会社 <http://www.e-fp.co.jp/>  
セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。「2月10日(木)開催セミナー」とお伝えください。講師「盛上先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください

### 【懇親会】

セミナー終了後、懇親会を予定しています。

参加する  参加しない

※費用については当日頂戴いたします