

イーエフピー株式会社主催セミナー

先着30名

5月18日  
神戸開催

# 第426回 顧客爆大セミナー『実践編』

実践者によるスグに使える見込客開拓手法と事業継承

売上げを上げる仕組みありますか？



企業経営者の皆さん、こんにちは！  
ソニー生命保険株式会社の山本 正明です。“うちにも売れる営業マンがたくさんいてくれたら売上げがあがるのに何で自分のように出来ないんだろう”と嘆く経営者がたくさんいます。それをすべて営業マンに任せている経営者が多いのも事実ですが、更に売り方や顧客の考え方も大きく変わっていることに気がつかない方もいます。経営者がすべき最大の仕事は「売れる仕組み」を考え、作ること。営業のプロセスを簡単にすること。そのためには何をすべきかをお伝えします。

ソニー生命保険株式会社 神戸ライフプランナーセンター神戸中央支社  
エグゼクティブライフプランナー 山本 正明先生

事業継承の準備は出来ていますか。



社長がいなくなったら会社はどうなるのですか。事業継承する子供は、社員はいますか。社長の持ち株はどうなる？ 家族の持ち株は？ 相続税はいくらになるのか？ 相続専門の税理士がスムーズに事業継承の方法を伝授します。

税理士  
西 英昭先生

## 実際に売上創造に取り組む実践者である営業のプロから 情報提供型営業実践の本質と必ず成約率が上がるノウハウそれに事業継承を公開

【日時】2011年5月18日(水) 14:00～17:00(受付開始13:45)

【場所】クリエイト神戸 6階 (神戸市中央区京町80)

【対象】限定30名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】(事前登録制 電話/FAX/ホームページからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)

※終了後懇親会を予定しております。

【プログラム】

### 第1部「営業のプロが教える情報提供型営業実践とセールスプロセス」

ソニー生命保険株式会社 神戸ライフプランナーセンター神戸中央支社  
エグゼクティブライフプランナー 山本 正明先生  
(プロフィール)

1959年生まれ、兵庫県出身。1984年より(株)間組にて高速道路、公共下水道、原子力発電所、鉄道高架橋工事に従事。約14年間現業にて設計、積算、施工までの一連の業務に携わる。その後、間組神戸営業所にて6年間営業を経験。2003年にヘッドハンティングされソニー生命保険(株)に入社。現在までの約7年間、数多くの経営者や資産家、個人に対するリスクコンサルティングを行っている。また、セミナー講師としてもライフプランセミナー、相続・事業継承対策等のセミナーを各地で開催、営業コンサルタントとして営業に役に立つセミナーも行っている。新人賞、社長杯、短期コンテストなど入賞多数。・MDRT会員 ・技術士(建設部門)・AFP(日本ファイナンシャルプランナーズ協会会員) ホームページ <http://masasan.com/>

### 第2部『事業継承の準備についてお教えします。』

税理士 西 英昭 先生  
(プロフィール)

法人会計を専門とする税理士が多い中、資産税(相続・贈与・譲渡)を得意分野とし、年間20件以上、計200件以上の申告に携わった相続専門の税理士。常に現場を大切にす姿勢を貫き、無駄な税負担をなくすことをモットーとしている。

お申し込みは今すぐ → <http://www.e-fp.co.jp/>

FAXでも受付けています。 050-3588-4261

(フリガナ)	会社名
お名前	役職名
電話	FAX
	E-mail

#### 【セミナー主催・お申込先

イーエフピー株式会社 <http://www.e-fp.co.jp>  
セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。5月18日(水)開催セミナーとお伝えください。講師「山本先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。

#### 懇親会

セミナー終了後、懇親会を予定しています。

参加する  参加しない

※費用については当日頂戴いたします。