

売上を上げたいと真剣に考えている意欲的な経営者の方へ

イーエフピー株式会社セミナー

先着30名

# 第437回顧客爆大セミナー 『実践編』

## 実践者による生の情報提供型営業活用事例

11月17日  
鹿児島開催

### 『顧客』開拓支援のイーエフピー株式会社



イーエフピー株式会社  
代表取締役社長 花田 敬

「経営者のみなさん、こんにちは！  
花田敬です。例えば3倍の売上をあげるためにはどうしたらいいの？週5件の契約が取れる営業と0.5件の契約しか取れない営業の差はどこにあるの？一つの答えは営業のプロセスを簡単にする事です。“簡単にする＝？このセミナーでは、情報提供型営業により、3倍の売上を上げられる、週5件の契約が取れる組織的営業部隊をつくる秘訣を伝授します。全国約5,000のコンサルティング経験から『情報提供型営業』で売上げアップ！お楽しみに。」

### 名刺交換からはじまるマーケットの創造



株式会社フロンティアライフ  
代表取締役 山口 浩宣

「鹿児島の経営者のみなさん。こんにちは、山口浩宣です。鹿児島の企業約1000社以上のお取引を頂く中で、各業界の問題点や営業手法の違いなど多くのことを勉強させていただきました。前職の時は営業するモノがありました。現在の仕事では形のないものを販売する。全く違う業種の営業を通して学ばせていただいた営業のヒントを今回のセミナーでお話しさせていただきます。鹿児島の企業がもっと良くなるためのお役にたてれば幸いです。」

**実際に売上創造に取り組む実践者である営業のプロから生の声を話していただきます。この機会にぜひご参加下さい。**

【日時】2011年11月17日(木) 14:00～17:00 (受付開始13:40)

【場所】城山観光ホテル ロビー階 『オーキッド』  
〒890-8586 鹿児島県鹿児島市新照院町41番1号

[http://www.shiroyama-g.co.jp/07\\_map/](http://www.shiroyama-g.co.jp/07_map/)

【対象】限定30名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】事前登録制 電話/FAX/ホームページからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。

※セミナー終了後、懇親会を予定しております。

【プログラム】

#### 第1部 『速効的に顧客を増やす』データベース構築と活用法』

イーエフピー株式会社 代表取締役社長 花田 敬 <http://www.e-fp.co.jp>

(プロフィール)

1960年、大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすための営業コンサルティング事業を展開するイーエフピーの社長。どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がるノウハウ」は絶大な支持を受けている。

\* 著書 基本「売るための教科書」中経出版→



#### 第2部 「営業のプロが実践するセールスプロセス」

株式会社フロンティアライフ 代表取締役 山口浩宣 <http://www.frontier1.co.jp/>

(プロフィール)

1965年生まれ 鹿児島県出身 地元大手建設資材商社勤務後、現職の前身となる外資系損害保険会社に勤務。わずか3年半で独立し、損害保険代理店経営をはじめ東京ではNPO法人の理事長ほか2社の代表も務めながらIT企業への出資なども行う。

お申し込みは今すぐ → <http://ow.ly/55Nhf>

**FAXでも受付けています。 050-3588-4261**

(フリガナ)

会社名

お名前

役職名

電話

FAX

E-mail

#### 【セミナー主催】

イーエフピー株式会社

<http://www.e-fp.co.jp>

セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。講師「山口先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。

#### 懇親会

セミナー終了後、懇親会を予定しています。

参加する  参加しない

※費用(4,000円程度を予定)については当日頂戴いたします。

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。