個別相談申込率80%も可能なマネーセミナー

『マネーセミナー講師養成実践プログラム』

【第1期】限定3名様

ご好評につき第1期募集は即日満員となりました

『先生、どうしたらいいでしょうか？』

これがセミナー後の個別相談時のお客様の一言です。マネーセミナーの目的は保険成約ですが、1対1の面談と違う効果は、何よりも『先生と生徒』の関係が『数多くの参加者』と築けることに他なりません。

もちろん単にセミナーを開催すること、単に講師として上手に話すことが目的ではなく、セミナーというマーケティング手法を活用して成果＝保険他契約につなげることです。

成果を出している保険会社へのセミナーセリングコンサルティングや自社での実践コンサルティングの経験を基に、広くマネーセミナーを始めたい方、セミナーの目的である個別相談申込率アップを願う保険営業マンの方々に、マネーセミナー開催のためのコンテンツ、個別相談申込率アップのノウハウなどを2日間のロープレ研修を通じてご提供することにしました。

講師：花田　敬イーエフピー株式会社　代表取締役およびコンサルタント

イーエフピー株式会社
代表取締役社長　花田敬

（プロフィール）
1960年、大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすための営業コンサルティング事業を展開するイーエフピーの社長。どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がるノウハウ」は絶大なる支持を受けている。1996年6月に日本初の「保険セミナー」を開催。
http://www.e-fp.co.jp

研修プログラム

- 保険業界を取り巻く環境と展望
- マネーセミナー営業の必要性・効果・目的
- マネーセミナーコンテンツ解説
- マネーセミナー開催、運営ノウハウ
- 個別相談申込率アップのノウハウ
- ロープレ（※1）とフィードバック
- 集客と経営者向けセミナー
- 卒業検定試験（OP※2）

※1. 限られた時間を有効に活用するために、お申込みならびにご入金確認後に実際のセミナーで使うパワーポイント資料（約90分の内容）を事前にお送りします。あらかじめその資料を用いてご自身でロープレをされてから研修にご参加いただきます。
※2. ご希望者される方には、集客の必要がないマネーセミナー講師実践の場を提供し運営・講師・個別相談・契約を行っていただきます。（別費用、地域や条件によってはご提供できない場合もあります）

参加特典

1. マネーセミナーコンテンツ（パワーポイント）
2. 未就学児童を抱えるママさん向けマネーセミナーDVD（約90分）
3. 働く女性向けマネーセミナーDVD（約90分）
4. 3の音声ファイル（MP3）
5. マネーセミナー開催時配布物アンケート、個別相談申込表などデータ

開催要領

【日　時】2011年12月17日（土）・18日（日）2日間　17日13:00～18:30＋懇親会、18日（日）09:00～16:30

【会　場】イーエフピー株式会社会議室　東京都中央区日本橋堀留町1-7-7 MID日本橋堀留町ビル7F

【定　員】8名（先着順ですがお申込みいただいた後でセミナー開催ご経験などを考慮して最終決定させていただく場合があります）

【費　用】210,000円（税込、懇親会込み）、eFPパートナーズは105,000円（税込、懇親会込み）
事前振込みまたはクレジットカード決済（JCBまたはAMEXのみ、分割可）

お申込先

http://m.e-hokenpro.com/inquiries/index/00176

【セミナーに関するお問合せ】
イーエフピー株式会社までお問い合わせください。
TEL:03-5651-9670