

イーエフピー株式会社主催 第453回 顧客爆大セミナー

「売上げを3倍にする仕組みづくり」とは？

このような経営者の方に特にお勧めです

- ☑ 「売り込まずに売れる」営業のプロセスが知りたい！
- ☑ 一度の名刺交換を無駄にしない仕組みづくりに興味がある。
- ☑ 効率的な営業手法に興味がある。モチベーションを上げたい。
- ☑ 見込み客を増やす仕組みを作りたい。
- ☑ 不況下に業績を上げている営業手法に興味がある。
- ☑ etc...

2/21 (木)  
先着20名  
限定

お申込みは今すぐ  
Web または FAXで！

■第1部 営業が苦手でも大丈夫！  
『売り込まずに売れる』営業の仕組みづくり

株式会社ベストプランニングオフィス  
代表取締役 蟹江 達由 先生



例えば**3倍の売上げ**を上げるにはどうしたらいいのか？どうすれば**自然と「見込み客」が集まり**、優良顧客がドンドン増えるのか？影も形もない生命保険という商品を販売し、継続的に成績をあげている営業マンが実践している『**情報提供型営業**』にその秘密があります。『その人だからできるのでは？』ではなく、**今すぐ、簡単に実践できる『営業の仕組みづくり』**大公開です！

<講師プロフィール>

1964年大阪府高槻市出身。亜細亜大学卒業後、商社にて10年間営業の基礎を叩き込まれ、たまたま静岡支店へ転勤。その後、再度転勤辞令が出るがどうしても大好きになった静岡を離れたくなく経営者になることを決意し、東京海上へ代理店研修生として入社。保険の素晴らしさを実感し、ベストプランニングオフィスとして独立。ITを絡めた効率的営業の仕組みを元に、数多くの法人のコンサルティングを行う。日本プロスピーカー協会スピーカー

<http://www.e-hoken.com/hp/bestplan/index.html>

■第2部 売上をアップさせる第一印象の作り方、立ち振る舞い他

エヌグローバル  
代表 長塚 悠加 先生



10年以上のモデル経験とミスユニバースジャパンファイナリストに選ばれ1年間活動してきた中、『姿勢』『ウォーキング』以外にも『**体のバランス**』『**食のバランス**』『**美の習得・保ち方**』そして第一印象を良くする事で大事な『**身だしなみ**』『**心の所作・気遣い**』の外面から内面まで～キレイ～を学び、究極までつき詰めてきました。

<講師プロフィール>長塚 悠加先生

2004年ミスユニバースジャパンファイナリスト  
トヨタファッションモデル紹介所所属  
シリーズをはじめ数々のファッションショーに出演  
<講師プロフィール> 藤井 こころ先生  
2006年ミスインターナショナルファイナリスト  
トヨタファッションモデル紹介所所属  
ランバンを有名ブランドのファッションショーに出演  
秘書検定1級  
<http://nglobal-japan.com/index.html>



【日 時】2013年02月21日(木) 14:00～16:30 (受付開始13:30) ※事前予約制

【会 場】静岡県産業経済会館 第2会議室 <http://www.sankei-kaikan.jp/>  
静岡市葵区追手町44-1 TEL 054-273-4330

是非、出会いも兼ねてご参加下さい

【定 員】20名(先着順につき、満席の場合はご容赦下さい)

※終了後は17:30より会場移して懇親会を予定しています  
(費用は実費を当日頂戴いたします)

【費 用】5,250円(事前振込みとなります)

先着順です！お申し込みは今すぐ → <http://www.e-fp.co.jp>  
FAXでも受付けています。050-3588-4261

(フリガナ) お名前 会社名 役職名 <懇親会> 参加する 当日考える 参加しない

電話 FAX E-mail

【セミナー主催】 イーエフピー株式会社

東京都中央区日本橋堀留町1-7-7  
MID日本橋堀留町ビル7F

TEL:03-5651-9670 <http://www.e-fp.co.jp/>

【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】

お問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。  
「2月21日(木)開催セミナー」とお伝えください。

講師「蟹江先生」「長塚先生・藤井先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。