

売上を上げたいと真剣に考えている意欲的な経営者の方へ

イーエフピー株式会社主催セミナー

9月26日(木)
札幌開催

第459回 顧客爆大セミナー『実践編』

実践者による生の情報提供型営業活用事例

第1部 マーケティング編

『「速効的に顧客を増やす」データベース構築と活用法』

「営業コンサルティング」のイーエフピー株式会社
代表取締役社長 **花田 敬**



「経営者のみなさん、こんにちは！
花田敬です。例えば3倍の売上をあげる
ためにはどうしたらいいのか？週5件の
契約が取れる営業と0.5件の契約しか取
れない営業の差はどこにあるのか？一つ
の答えは営業のプロセスを簡単にするこ
とです。“簡単にする”このセミナーで
は、情報提供型営業により、3倍の売上
を上げられる、週5件の契約が取れる組
織的営業部隊をつくる秘訣を伝授します。
全国約7,000のコンサルティング経験か
ら『情報提供型営業』で売上げアップ！
お楽しみに。」

(プロフィール)

1960年、大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすため
の営業コンサルティングやマネーセミナーを展開するイーエフピー
の代表。どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、
ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がるノウハウ」は絶大な
支持を受けている。

2010年より関東学園大学講師。科目は『営業』。



* ブログ <http://blog.goo.ne.jp/e-fp/>

* 著書 基本「売るための教科書」中経出版 →

第2部 セールスプロセス編

「営業のプロが実践するセールスプロセス」

売上げアップコンサルタント

山田 正幸先生 株式会社ライム 代表取締役



こんにちは山田正幸です。営業は大変
だ！何となく契約できたけど自信が持て
ない！

こういう営業マンが多いのではないで
しょうか。何を隠そう私もそのひとりで
した。

何故でしょう？人間は何となく出来た
ことには自信を持ってません。

このセミナーではセールスプロセスと
いう科学的に検証された合理的な販売ノ
ウハウを自ら実践している私とそのエッ
センスをお伝えします。

どうぞお聴きください！

(プロフィール)

1962年函館市出身。AIU保険会社の研修生を経て2000年に保険代
理店として独立。独立後の一時期、新規契約ゼロという極度の成績
不振に陥り危機を迎える。

その後、成功者の営業ノウハウを学び売上がV字回復。現在は顧客
貢献を基本理念に「情報提供型営業」を実践し、プロ代理店の中
でも特にプロフェッショナル度が高く、優れたサービスを提供できる
MA(ModelAgency)の認定を受けている。

今年から顧客貢献の一環として企業の売上・営業力アップセミナー
活動を実施中。

* チーム★売上げアップ研究会認定講師

<http://www.t-salesup.com/index.html>

【日時】2013年 9月26日(木) 14:00~17:00 (受付開始13:30)

【場所】かでの2・7(北海道立道民活動センター) 540会議室
札幌市中央区北2条西7丁目 道民活動センタービル5階

TEL 011-204-5100 <http://homepage.kaderu27.or.jp/intoro/access/index.html>

【対象】限定30名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】(事前登録制 ホームページ/電話/FAXからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)

※セミナー終了後、懇親会を予定しております。

実際に売上創造に取り組む実践者である営業のプロから
生の声を話していただきます。この機会にぜひご参加下さい。

先着順です！お申し込みは今すぐ → <http://goo.gl/lCHci>

FAXでも受付けています。050-3588-4261

(フリガナ)

会社名

お名前

役職名

電話

FAX

E-mail

【懇親会】セミナー終了後、懇親会を予定しています。

参加する

参加しない

※費用(4,000円を予定)については当日頂戴いたします。

【セミナー主催】イーエフピー株式会社 <http://www.e-fp.co.jp>

※セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。講師「山田正幸先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。