

『同業他社の法人セミナー講師成功事例1Dayプログラム』

【第1回】
限定8名

～これを知らずに法人セミナーを開催してはいけない～



成功への最短距離は**成功実践者の成功事例を学ぶこと!**



特別ゲスト 加藤 伸之氏
Ever Green代表/
アドバンテージ株式会社 取締役
ある営業コンサル先では対前年売上が150%を達成

2014年
第1回
2月17日(月)

特別ゲスト加藤氏は
P156「卒業生たちの活躍」
に登場!!



講師 西田 章宏
イーエフピー株式会社 専務取締役
セミナー現場に立ち会いその回数は日本一

【東京開催】

時間: 13:30～19:00 + 懇親会
会場: イーエフピー株式会社会議室
(住所) 東京都中央区日本橋堀留町1-7-7
MID日本橋堀留町ビル7F

～～～講師&特別ゲストプロフィール～～～
【加藤氏】 営業研修とコンサルティング先の企業100%が売上アップを実現。セミナー、研修講師未経験でもわずか1年で8社のコンサル研修実施。ある営業コンサル先では対前年売上が150%を達成。
【西田】セミナー現場に立ち会いその回数は日本一。すべての営業コンサルでの売上を上げている。多くの成功・失敗事例を保有する。

①,②『法人セミナー講師実践プログラム』

<http://m.e-hokenpro.com/inquiries/index/00184>

【主な特徴】

- ・コンテンツや講師ロープレを始め法人セミナー開催に必要なすべてを提供
- ・全国から集まる前向きな同志と知り合え情報共有ができる
- ・過去と未来の参加者全員のロープレ音声とパワーポイント等を共有できる

【講師】 花田 敬(イーエフピー株式会社 代表取締役、チーム★ライフプラン研究会代表)

①「マーケティング編」 【第9期】2014年4月15日(火)・16日(水)

②「セールスプロセス編」 【第21期】2014年2月25日(火)・26日(水)

(共通)◆法人セミナー営業とは

【経営者に面談できるための仕組みです】

◆企業向け営業研修提案 ◆戦略会議(バスセッション) ◆実践者による体験談と成功事例

- ◆見込客育成の方法、見込み客を爆発的に増やす方法
- ◆売上アップセミナーロープレ(2回)とフィードバック
- ◆集客・アライアンス
- ◆セミナー開催・運営詳細

- ◆研修のためのセールスプロセス&ロープレ実例
- ◆セールスプロセス研修ロープレ(2回)とフィードバック
- ◆すぐに使える企業・大学での研修・講義の進め方
- ◆セミナー開催・運営

③New『同業他社の法人セミナー講師成功事例1Dayプログラム』

http://l.e-hokenpro.com/corp_success1day/

第1回 2月17日(月)

【主な特徴】

- ・成功事例の裏側を直接学べる
- ・提携セミナー等マーケティング(集客)に強くなる
- ・成功への道を短縮できる

【講師】 西田 章宏 イーエフピー株式会社 専務取締役
【ゲスト】 加藤 伸之氏 上記プロフィール参照
【費用】 49,800円(税別)

先着順です!お申し込みは今すぐWEBから <http://goo.gl/v0n0vu>

またはセミナー受付専用FAX:050-3588-4261 折り返し詳細なご案内を差し上げます

(フリガナ) 会社名
お名前 役職名
携 帯 FAX E-mail

- ・参加希望 ① ② ③
- ・詳細説明希望 ① ② ③
- ・eFP有料会員またはプログラム卒業生様ですか? 会員・卒業生 非会員

【セミナー主催】イーエフピー株式会社 <http://m.e-hokenpro.com>

※セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。ゲストは変更になる可能性もございます。

※ご記入頂きましたお客様の情報については、当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。

