

# 新規顧客開拓のための『法人セミナー営業手法』

## ～2014年の法人セミナーは3つのプログラムで決まり！～

今や多くの保険会社も推奨し、多くの保険パーソン(FP)が実践している『法人セミナー営業手法』。そのほとんどの仕掛けや背景には実はわれわれイーエフピー(eFP)の存在があります。また、多くの方が考えている単純に契約になればいいという法人セミナー開催を目的にしているのではなく、eFPが提供しているのは、あくまでも保険営業で重要な紹介等と同じく**見込客を開拓する手法**としての『法人セミナー営業手法』です。だからこそ多くの方にご支持をいただき『(マネー/法人)セミナー営業と云えばeFP』とまで言われる存在になりました。

この2014年は2012年からスタートし延べ32回、計約183名の法人セミナー講師を輩出したオリジナルの『法人セミナー講師養成実践プログラム』に加え、さらにパワーアップし、ご参加費用も抑えた『**同業他社の法人セミナー講師 成功事例1Dayプログラム**』を新たにスタートします。

「個別相談移行率は高いがなかなか契約にならない・・・」や「法人セミナーで大きな成功をしている方はどのようにマーケットを拡大しているのだろう？」という声にお応えして、**eFPだからできる、eFPしかできない**新たな法人セミナープログラムをお届けします。ぜひご活用ください。

### ①『法人セミナー講師実践プログラム』 「マーケティング編」

<http://m.e-hokenpro.com/inquiries/index/00184>  
【第10期】2014年6月17日(火)・18日(水)

### ②『法人セミナー講師実践プログラム』 「セールスプロセス編」

<http://m.e-hokenpro.com/inquiries/index/00184>  
【第24期】2014年7月15日(火)・16日(水)

#### 【主な特徴】

- ・コンテンツや講師ロープレを始め法人セミナー開催に必要なすべてを提供
- ・全国から集まる前向きな同志と知り合え情報共有ができる
- ・過去と未来の参加者全員のロープレ音声とパワーポイント等を共有できる

【講師】花田 敬(イーエフピー株式会社 代表取締役、チーム★ライフプラン研究会代表)

【費用】200,000円(税別)

(共通)◆法人セミナー営業とは

#### 【経営者に面談できるための仕組みです】

◆企業向け営業研修提案 ◆戦略会議(バズセッション) ◆実践者による体験談と成功事例

- ◆見込客育成の方法、見込み客を爆発的に増やす方法
- ◆売上アップセミナーロープレ(2回)とフィードバック
- ◆集客・アライアンス
- ◆セミナー開催・運営詳細

- ◆研修のためのセールスプロセス&ロープレ実例
- ◆セールスプロセス研修ロープレ(2回)とフィードバック
- ◆すぐに使える企業・大学での研修・講義の進め方
- ◆セミナー開催・運営

### ③『同業他社の法人セミナー講師成功事例1Dayプログラム』

[http://l.e-hokenpro.com/corp\\_success1day/](http://l.e-hokenpro.com/corp_success1day/)

第3回 7月14日(月)

#### 【主な特徴】

- ・成功事例の裏側を直接学べる
- ・提携セミナー等マーケティング(集客)に強くなる
- ・成功への道を短縮できる

【講師】西田 章宏 イーエフピー株式会社 専務取締役

【ゲスト】加藤 伸之氏

営業研修とコンサルティング先の企業100%が売上アップを実現。  
セミナー、研修講師未経験でもわずか1年で8社のコンサル研修  
実施。ある営業コンサル先では対前年売上が150%を達成。

【費用】98,000円(税別)



加藤 伸之氏

#### 【開催場所(予定)】

イーエフピー株式会社 会議室 東京都中央区日本橋堀留町1-7-7 MID日本橋堀留町ビル7F 地下鉄人形町駅徒歩3分

先着順です！お申し込みは今すぐWEBから <http://m.e-hokenpro.com>

またはセミナー受付専用FAX: 050-3588-4261 折り返し詳細なご案内を差し上げます

(フリガナ)  
お名前  
携帯

FAX

会社名  
役職名

E-mail

- ・参加希望 ☐① ☐② ☐③  
・詳細説明希望 ☐① ☐② ☐③  
・eFP有料会員またはプログラム卒業生様ですか？ ☐会員・卒業生 ☐非会員

【セミナー主催】イーエフピー株式会社 <http://m.e-hokenpro.com>

※セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。ゲストは変更になる可能性もございます。

※ご記入頂きましたお客様の情報については、当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがあります。それ以外に使用することはありません。