

# 売上を上げたいと真剣に考えている意欲的な経営者の方へ

10月14日  
東京開催

## イーエフピー株式会社主催セミナー 第317回顧客爆大セミナー 『実践編』 実践者による生の情報提供型営業活用事例

先着20名

### 「営業コンサルティング」のイーエフピー株式会社



イーエフピー株式会社  
代表取締役社長 花田 敬

「経営者のみなさん、こんにちは！  
花田敬です。例えば3倍の売上をあげる  
ためにはどうしたらいいのか？週5件の契  
約が取れる営業と0.5件の契約しか取れ  
ない営業の差はどこにあるのか？一つの  
答えは営業のプロセスを簡単にすること  
です。「簡単にする＝？」このセミナーでは、情  
報提供型営業により、3倍の売上を上げ  
られる、週5件の契約が取れる組織的営  
業部隊をつくる秘訣を伝授します。全国  
約7,100のコンサルティング経験から『情報  
提供型営業』で売上げアップ！お楽しみ  
に。」

### 名刺交換からはじまるマーケットの創造



株式会社オープンエンド  
代表取締役 手塚 航さま

「経営者のみなさん、こんにちは。  
手塚航です。  
どんな商売でも、多くの見込み客を  
見つけ続ける事ができたら、なんと素  
晴らしい事でしょうか？！単純接触  
効果を応用して、毎月見込み客を  
作り続け、ご契約に繋がっています。  
このノウハウをお話し、実際にeFPの  
コンサルティングを受けている私の率  
直な意見をお聞かせください。  
みなさんとお会いできることを楽しみに  
しております。」

**実際に売上創造に取り組む実践者である営業のプロから  
生の声を話していただきます。この機会にぜひご参加下さい。**

【日時】2009年10月14日(水) 14:30～17:00(受付開始14:15)

【場所】サイコム・ブレインズ株式会社 CICOMラーニング・センター room6A  
東京都千代田区外神田1-18-13 秋葉原ダイビル6F TEL 03-5294-5577  
地図⇒ [http://www.cicombrains.com/company/map\\_01.html](http://www.cicombrains.com/company/map_01.html)

【対象】限定20名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】(事前登録制) 電話/FAX/ホームページからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)

【プログラム】

第1部 「【見込み客を増やす】データベース構築と活用法」～花田敬の見込み客開拓手法を公開～

イーエフピー株式会社 代表取締役社長 花田 敬 社長ブログ <http://blog.goo.ne.jp/e-fp>  
(プロフィール)

1960年、大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすための営業コンサルティング事業を展開するイーエフピーの社長。どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がるノウハウ」は絶大なる支持を受けている。

\*最新著書 「生命保険あなたにとってよい営業マン、ダメな営業マン」中経出版→

第2部 「情報提供型営業成功事例とセールスプロセス実践で成約率アップ」

株式会社オープンエンド 代表取締役 手塚 航先生  
(プロフィール)

1972年生まれ。神奈川県出身。大学卒業後、日本航空(株)に入社。貨物分野で法人営業を経験後、ヘッドハンティングによりブルデンシャル生命へ。以後、5年に渡りMDRT会員を維持、週3件のご契約を連続129週、月12件以上のご契約を24ヶ月連続達成等、社内表彰多数。お客様は経営者からプロスポーツ選手・芸能関係と幅広い。その後、「よりお客様に充実したサービスを」との思いから2008年8月(株)オープンエンドを設立、代表取締役に就任。現在は生損保の営業を軸にファイナンシャルプランナーとして現場で活躍しつつ、営業スキルの研修講師としても高い評判を得ている。



お申し込みは今すぐ → [www.e-fp.co.jp](http://www.e-fp.co.jp)

FAXでも受付しています。050-3588-4261

(フリガナ)	会社名
お名前	役職名
電話	FAX
	E-mail
【セミナー主催】 イーエフピー株式会社 <a href="http://www.e-fp.co.jp">http://www.e-fp.co.jp</a> ※上記ホームページにてその他セミナー情報、ビデオ等 をご案内しておりますので是非御覧下さい。	【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】 セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。「10月14日(水)開催セミナー」とお伝えください。 講師「手塚 航先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがあります。それ以外に使用することはありません。