

売上を上げたいと真剣に考えている意欲的な経営者の方へ

イーエフピー株式会社セミナー

先着20名

11月10日
大阪開催

第323回 顧客爆大セミナー 『実践編』

実践者による生の情報提供型営業活用事例

「営業コンサルティング」のイーエフピー株式会社



イーエフピー株式会社
代表取締役社長 花田 敬

「経営者のみなさん、こんにちは！
花田敬です。例えば3倍の売上をあげるためにはどうしたらいいの？週5件の契約が取れる営業と0.5件の契約しか取れない営業の差はどこにあるの？一つの答えは営業のプロセスを簡単にすることです。“簡単にする＝？”このセミナーでは、情報提供型営業により、3倍の売上を上げられる、週5件の契約が取れる組織的営業部隊をつくる秘訣を伝授します。全国約5,000のコンサルティング経験から『情報提供型営業』で売上げアップ！お楽しみに。」

名刺交換からはじまるマーケットの創造



マニライフ生命保険株式会社
ユニットマネージャー 西村 吉孝さま

「経営者のみなさん、こんにちは。
西村吉孝です。
どんな商売でも、多くの見込み客を見つけ続ける事ができたら、なんと素晴らしい事でしょうか？！単純接触効果を応用して、毎月見込み客を作り続け、ご契約に繋がっています。このノウハウをお話し、実際にeFPのコンサルティングを受けている私の率直な意見をお聞かせください。みなさんとお会いできることを楽しみにしております。」

実際に売上創造に取り組む実践者である営業のプロから生の声を話していただきます。この機会にぜひご参加下さい。

【日時】 2009年 **11月10日(火) 14:00～16:30** (受付開始13:45)

【場所】 大阪市中央公会堂 第4会議室 大阪市北区中之島1-1-27 TEL:06-6208-2002
地下鉄御堂筋線「淀屋橋」駅下車1番出口から徒歩5分 京阪電鉄「淀屋橋」駅下車徒歩5分

【対象】 限定20名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】 5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】 (事前登録制 電話/FAX/ホームページからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)

※終了後は17:00より会場を移して懇親会を予定しております。

【プログラム】

第1部 【見込み客を増やす】データベース構築と活用法 ～花田敬の見込み客開拓手法を公開～

イーエフピー株式会社 代表取締役社長 花田 敬 **社長ブログ** <http://blog.goo.ne.jp/e-fp>

(プロフィール)

1960年、大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすための営業コンサルティング事業を展開するイーエフピーの社長。どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がるノウハウ」は絶大な支持を受けている。

* 最新著書 基本「生命保険あなたにとってよい営業マン、ダメな営業マン」中経出版→



第2部 「情報提供型営業成功事例とセールスプロセス実践で成約率アップ」

マニライフ生命保険株式会社 江坂営業所 ユニットマネージャー 西村 吉孝先生

(プロフィール)

1959年大阪市生まれ、明治大学商学部卒業。大手損害保険会社を経て生損保代理店を設立。15年間、代表として経営、現場では生命保険・損害保険のコンサルティングを軸にファイナンシャルプランナーとしても活躍。いったん金融業界を離れ大手通信会社でブロードバンドの営業推進を行なう。ライフプランニングの必要性を改めて感じていた折、マニライフ生命よりヘッドハンティングされ入社を決意。入社後は関西地区No.1の実績等、社内表彰も多数。現在は営業と採用・育成の両方を行なうプレイングマネージャー。法人に対する節税、事業承継等のコンサルティングを強みとしている。

お申し込みは今すぐ → www.e-fp.co.jp

FAXでも受付けています。 050-3588-4261

(フリガナ)	会社名	
お名前	役職名	
電話	FAX	E-mail
【セミナー主催】 イーエフピー株式会社 http://www.e-fp.co.jp セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。講師「西村 吉孝先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。		懇親会 セミナー終了後、17:00 から懇親会を予定しています。 <input type="checkbox"/> 参加する <input type="checkbox"/> 参加しない ※費用(4,000円程度を予定)については当日頂戴いたします。

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。