



紹介・ロコミだけで10年連続No.1はすべてここから始まった 実践！紹介・ロコミで成功する本当の『きき方』 ～新人から超ベテラン、マネージャーまで超速攻・即実践可能～

「こんなに『きく』ことが難しいとは思わなかった・・・」 ※大好評で終了した第1弾セミナー参加者の多くの声



講師 山下 義弘さま
(有)ビーコーポレーション

多くの参加者を惹きつけ、アツと言う間に『**がをの法則**』を全国に広め、成功者を続出した第1弾セミナー『売り込まなくてもトップ営業になれる』。

その参加者の多くがミニロープレで体感、痛感したのが『**きく**』ことの**難しさ**でした。『営業マンは話し過ぎてはいけない』、『お客様に話をさせるんだ』と頭では理解できていても、いざ実践となるとついついしゃべり過ぎてしまうのが手。

セールスプロセス研修も営業マンのトークが基本で、いかに『きく』かに重点を置いて行われるものではありません。さらに『きく』研修があっても、それはいかに契約をもらうかが目的・・・。

このたび第1弾参加者から数多く寄せられた『**この手法を完璧にマスターしたいので、さらに現場で即役立つ実践的なセミナーを開催して欲しい！**』にお応えして第2弾を開催することとなりました。

もちろん単なるロープレ研修ではなく、第1弾の「ズバリ営業センスも営業スキルもいらない「紹介・ロコミ」を起こす方法」の復習から始まり、さらに『**紹介・ロコミ**』成果に結びつけるための実践的な『**きき方**』を徹底的にトレーニングを通して完璧に習得していただきます。

このセミナーは世の中に溢れる単なるノウハウセミナーではありません。参加型セミナーです。

本当の『きき方』を学べるセミナーはここにしかありません。講師も真剣です。本当に売上アップを望んでいる方のご参加をお待ちしています。

セミナーで得られるメリットの一部

- 『きくこと』の重要性の体感
- 現場で使える本当の『きき方』習得
- 新規開拓の営業ストレスからの解放
- 無理な売り込みや気の利いたセールストークが不要
- 素晴らしく強力な「人脈」が短期間にできる
- 人から感動し、感謝される
- 数珠つなぎ（芋づる式）に「紹介・ロコミ」が続く

すでに喜びの声が殺到

■さっそく〇〇を試したところ「なんでそれを知っている？」と言われすぐに契約をいただきました

[その他の声はこちら](#)

【講師】 有限会社ビーコーポレーション 代表取締役 山下 義弘先生

大学卒業後、美容室向け商材の会社を経て、旧興亜火災海上保険株式会社に入社。営業センスなし、根性なし、人脈なし、やる気もなしの典型的ダメ営業マンで、入社後の3カ月間、契約ゼロ。クビ寸前の状況に陥ったが、あることをキッカケにその3カ月後には所属の営業所内でいきなりトップ営業マンに。その後、1年間で顧客数800人（売上4700万円）、3年間で顧客数1500人超（売上1億円）を達成するなど、5つの部門で驚異的な記録を樹立する。以来、支社内で10年連続トップ営業マンという偉業を達成。40歳を機に長年の夢だった独立を果たす。現在は、自ら保険営業を続けながら、営業コンサルタントとして、誰でも実践できる「営業カウンセリング・コンサルティング」プログラムや「ステージング」という新しい手法のセッションを定期的開催し、その圧倒的な効果に絶大な支持を得て70業種以上で研修実践。 <http://www.be-corp.jp/>

【開催日】平成21年12月7日(月) 14:30～17:30 (受付開始14:15)

【会場】東京八重洲ホール7階 702会議室

【地図】<http://www.yaesuhall.co.jp/map.htm> 〒103-0027東京都中央区日本橋3-4-13

・JR東京駅八重洲中央口徒歩約3分 ・東西線日本橋駅より徒歩約5分

【対象】限定30名 業界・業種は問いません。本当に売れるようになりたい、もっと売れ続けるようになりたい方限定

【費用】一般10,500円 eFP会員8,400円 ※懇親会費用込

(費用は事前振込み受付完了後、メールにて振込先等のご案内をさせていただきます。)

お申込専用FAX ⇒ 050-3588-4261

(フリガナ) お名前	会社名/ 役職名	
部署名	経験年数	年齢
TEL:	FAX:	Eメール:
懇親会参加の有無 <input type="checkbox"/> 参加する <input type="checkbox"/> 参加しない ※不参加の場合も費用は変わりません。		
【主催】 イーエフピー株式会社 東京都中央区日本橋堀留町1-7-7 MID日本橋ビル7F Tel 0120-558-442 http://m.e-hokenpro.com/		【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】