

# 売上を上げたいと真剣に考えている意欲的な経営者の方へ

12月8日  
静岡開催

イーエフピー株式会社主催セミナー  
**第331回顧客爆大セミナー 『実践編』**  
 実践者による生の情報提供型営業活用事例

先着20名

「営業コンサルティング」のイーエフピー株式会社

紹介+月10件の見込み客を作り続ける



イーエフピー株式会社  
代表取締役社長 花田 敬

「経営者のみなさん、こんにちは！  
花田敬です。例えば3倍の売上をあげるためにはどうしたらいいのか？週5件の契約が取れる営業と0.5件の契約しか取れない営業の差はどこにあるのか？一つの答えは営業のプロセスを簡単にすることです。“簡単にする＝？”このセミナーでは、情報提供型営業により、3倍の売上を上げられる、週5件の契約が取れる組織的営業部隊をつくる秘訣を伝授します。全国約7,100のコンサルティング経験から『情報提供型営業』で売上げアップ！お楽しみに。」



株式会社ベストプランニングオフィス  
代表取締役 蟹江 達由さま

「経営者のみなさん、こんにちは。  
蟹江 達由です。たくさん見込み客を作り続ける事が出来たら、なんと素晴らしい事でしょう！単純接触効果を応用して、常に毎月多くの見込み客を作り続け、月間3件以上の契約をいただいています。このノウハウをお話し、実際にイーエフピーのコンサルティングを受けている、私の率直な意見をシェアしたいと思います。皆さんとお会い出来る事を楽しみにしています。」

**実際に売上創造に取り組む実践者である営業のプロから生の声を話していただきます。この機会にぜひご参加下さい。**

【日時】2009年12月8日(火) 13:30～16:30 (受付開始13:15)

【場所】B-nest(ビネスト) 静岡市産学交流センター ペガサート6階 演習室4  
 静岡市葵区御幸町3-21 JR静岡駅から徒歩5分 TEL:054-275-1655  
 地図⇒ <http://www.haniyou.jp/map.html>

【対象】限定20名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】事前登録制 電話/FAX/ホームページからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。

【プログラム】

第1部 「【見込み客を増やす】データベース構築と活用法」～花田敬の見込み客開拓手法を公開～

イーエフピー株式会社 代表取締役社長 花田 敬 **社長ブログ** <http://blog.goo.ne.jp/e-fp>

(プロフィール)

1960年、大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすための営業コンサルティング事業を展開するイーエフピーの社長。どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がるノウハウ」は絶大な支持を受けている。

\* 著書 「基本 売るための教科書」中経出版→



第2部 「情報提供型営業成功事例とセールスプロセス実践で成約率アップ」

株式会社ベストプランニングオフィス 代表取締役 蟹江 達由先生 <http://blogs.yahoo.co.jp/tkymkani06>

(プロフィール)

1964年大阪府高槻市出身。東京の大学卒業後、商社にて10年間営業の基礎を叩き込まれ、たまたま静岡支店へ転勤。その後、再度転勤命令が出るがどうしても大好きになった静岡を離れたくなく経営者になることを決意し、東京海上へ代理店研修生として入社。保険の素晴らしさを実感し、ベストプランニングオフィスとして独立。ITを絡めた効率的営業の仕組みを元に、数多くの法人のコンサルティングを行う。日本プロスピーカー協会スピーカー

お申し込みは今すぐ → [www.e-fp.co.jp](http://www.e-fp.co.jp)

FAXでも受付ています。050-3588-4261

|   |  |
|---|--|
| (フリガナ)  | 会社名  |
| お名前   | 役職名  |
| 電話  | FAX  |
|   | E-mail   |
| <b>【セミナー主催】</b><br>イーエフピー株式会社<br><a href="http://www.e-fp.co.jp">http://www.e-fp.co.jp</a><br>※上記ホームページにてその他セミナー情報、ビデオ等をご案内しておりますので是非御覧下さい。 | <b>【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】</b><br>セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。「12月8日(火)開催セミナー」とお伝えください。<br>講師「蟹江 達由先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。 |

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。