前向きで成長意欲旺盛な中小・中堅・ベンチャー企業の経営者の皆様へ

イーエフピー株式会社主催

5／12(水)
先着２０名
限定

第３５８回 顧客爆大セミナー

皆さんのご縁を大切に！！
名刺交換会＆懇親会を開催！！！

in 名古屋

1つでもチェックがある方は・・・
ぜひご参加ください

- ☑ 泥沼の同業との価格競争から抜け出したい。
- ☑ 自社の知名度を上げファン・リピーターを増やしたい。
- ☑ 新商品・新サービスの提供または開発をしたい。
- ☑ 意識の高い有能な人材が集まる会社にしたい。
- ☑ 「売れる営業」と「売れない営業」の差はどこにあるのか知りたい。
- ☑ 一度の名刺交換を無駄にしない仕組みづくりに興味がある。
- ☑ くちベタ・経験のない営業マンほどがイキイキとする営業組織を創りたい。・・・など

★★★★★★★★★★★★★★★★★★
★ 売上げ拡大につながる ★
★ ヒントが必ずつかめる。 ★
★★★★★★★★★★★★★★★★★★

■第一部「自社の価値を上げることで利益を上げる方法」

～ブランド化で同業他社に差をつける手法を公開～

有限会社ノーブル　ビュウクリエイション事業部
ブランドコンサルタント　南　卓志
http://www.brandconsultant.jp

「ブランドとは、ヒト・モノ・カネ・情報に次ぐ『第５の経営資源』である！！！
ある本に書かれている一節ですが、経営者・士業の皆さん、この言葉にグッときませんか？
ヒト・モノ・カネ・情報は、経営にとって当たり前のように重要なことですよね、でもブランドはどうでしょう・・・ブランドは、大企業のモノだから・・・中小企業には関係ない・・・士業だから、個人事業だから関係ない・・・などと思っていませんか？
でも、同業他社と差別化したいですよね！！！！
同業他社と差別化するにはブランド化が必須です。ブランド化戦略でお客様をファンにし、リピーターに育てましょう！！！」

（プロフィール）
１９７１年、三重県出身。アパレル専門の企画デザイン会社にて各アパレルメーカーのブランド立ち上げから企画デザイン、生産にまで携わる。２０００年に同社を退社しビュウクリエイションを設立。２００３年に自社ブランドを立ち上げ某有名セレクトショップなど多数のセレクトショップとの取引に成功する。２００４年に津市でブティックを経営している親の会社と合併し有限会社ノーブルの取締役に就任。名古屋を拠点にビュウクリエイション事業部として活動。ブランドの立ち上げノウハウを活かしブランドコンサルタントして、ロゴ制作を中心とした飲食店のブランド化・製造業などブランド化を必要とする企業のブランド立ち上げ・既存ブランドの再構築などに携わる。ブランドとは、ヒト・モノ・カネ・情報に次ぐ『第５の経営資源』であるをスローガンに実績を積み上げコンサルティングに磨きをかけている。

■第二部「高価な広告を使わずに見込客を集める情報提供型営業の秘密」

～ユーザーから見た営業メール活用法と成功事例～

ソニー生命保険株式会社　名古屋ライフプランナーセンター第８支社
ライフプランナー　中嶋　正一
http://www.hokenja.com

「経営者のみなさん、こんにちは。中嶋正一です。
多くの見込み客を見つけ続ける事ができたら、なんと素晴らしい事でしょうか？
単純接触効果を応用して、常に毎月数多くの見込み客を作り続け、地縁・血縁の無いところから入社して以来１５００件を越える契約をお預かりしています。
このノウハウをお話し、実際に eFP のコンサルティングを受けている私の素直な意見をお聞き下さい。
みなさんとお会い出来ることを楽しみにしております。」

（プロフィール）
１９６３年、大阪府出身。ヤンマーディーゼル（株）の国内営業を８年間経験後、ソニー生命の生命保険に対する考え方と顧客第一主義の姿勢に感銘し、１９９３年に入社。地縁・血縁の無い名古屋で営業を始め入社後、稼働初月より３年間毎週の契約を達成。個人・法人を問わず真にお客様を守れる生命保険を分かり易く提案することに腐心し、安心を届けることを心掛ける。FP 協会主催の FP 受験対策講座の講師、某自動車メーカー系労働組合のライフプランセミナーや金融商品セミナー講師など、数多くの講師を務める。（主な資格）日本ファイナンシャルプランナーズ協会（CFP）会員・MDRT メンバー３回登録・拳法弐段※Million Dollar Round Table（MDRT）とは全世界の生命保険営業職のトップクラスのメンバーで毎年構成され、本部は米国シカゴ。そのメンバーは、相互研鑽と社会貢献を活動の柱とし、顧客のために最善の商品（プラン）・知識・情報を提供しています。

【日　時】２０１０年　５月１２日（水）１４：００～１７：００　（受付開始１３：４５～／１４：００～名刺交換会）
【会　場】愛知県産業労働センター（ウインクあいち）　１１０５会議室
名古屋市中村区名駅４丁目４－３８　TEL:０５２-５７１-６１３１　http://www.winc-aichi.jp/
【講　師】第一部　有限会社ノーブル　ビュウクリエイション事業部　ブランドコンサルタント　南　卓志　先生
第二部　ソニー生命保険株式会社　中嶋　正一　先生
【定　員】　２０名（お申込み先着２０名限定の事前登録制なっております。満席の場合はご容赦下さい。）
【持ち物】名刺を余分にお持ち下さい（当日、受付に１枚名刺をご提出いただきます。受付終了後に名刺交換会のお時間をご用意しております。）
【受講料】５５００円（セミナー費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。）
【申込方法】こちらのアドレス http://www.e-fp.co.jp よりお申込みいただくか、下記に必要事項をご記入の上 FAX にてお申込みください。
※事前登録のお申込み確認が出来ましたら、メールにて折返しご連絡させていただきます。

先着順です！　お申込みは今すぐ　⇒　http://www.e-fp.co.jp

FAX でも受け付けています。　FAX：０５０－３５８８－４２６１

フリガナ
お名前　　会社名　　役職名

TEL:　　FAX:　　E-mail:　　@

懇親会　□参加する　□参加しない　※セミナー終了後、近隣にて懇親会を予定しております。（懇親会費用は、当日別途お支払いただきます）

紹介者　□中嶋先生　□南先生　□その他の方（　　様　）

【セミナー主催】　イーエフピー株式会社
http://www.e-fp.co.jp
※上記ホームページにてその他セミナー情報、ビデオ等をご案内しておりますので是非御覧下さい。

【セミナーに関するお問い合せ先・お申し込み先】
セミナーに関するお問い合せ、お申込みはイーエフピー株式会社までお願い致します。『５月１２日（水）開催セミナー』とお伝え下さい。講師「中嶋正一先生」「南卓志先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝え下さい。

※ご記入いただきましたお客様の個人情報については、イーエフピー（株）またはイーエフピー（株）パートナーズが有益と思われる情報等のご案内のために利用させていただくことがありますがそれ以外に使用することはございません。