

前向きで成長意欲旺盛な経営者の方へ！

主催：イーエフピー株式会社

第433回

顧客爆大セミナー（実践編）

導入実績7,000社以上！

<先着20名限定>

このような方に特にお勧めです

- ☑ 「売り込まずに売れる」営業のプロセスが知りたい！
- ☑ 一度の名刺交換を無駄にしない仕組みづくりに興味がある。
- ☑ 社員の資質に頼らない営業組織を創りたい！
- ☑ 不況下に業績を伸ばしている企業の秘密を知りたい！
- ☑ 借金の返済に縛られずに事業展開をしたい！
- ☑ 会社を給与に見合った利益獲得を目指すプロ集団にしたい！ etc...

「売れる仕組み」をつくるのが、『社長の仕事』です！

導入実績、コンサル先成功事例、関係先の成功事例を満載してお届け！！「とにかく〇〇するだけです。」

第1部

『「速効的に顧客を増やす」データベース構築と活用法』
有限会社井浪 代表取締役 井浪 啓之先生



1973年、静岡出身の名古屋育ち。大学では農学部でバイオを専攻。卒業後、専門であるバイオ研究を活かすべく、種苗メーカーに就職。基本の店舗販売から経験する。後に父の体調がすぐれなかったこともあり、家業であった保険業界へ転じる。2004年有限会社井浪を設立、代表に就任。趣味は「(あらゆる)勉強」。マーケットは個人及び法人、特に医療系介護業界に特に強み。名古屋商工会議所、名古屋北法人会会員。

講師：井浪 啓之先生

第2部

『2011年、震災後の中小企業「利益」戦略』
株式会社トリニティーコンサルティング シニアコンサルタント 田口 光先生



1972年生まれ。愛知県出身。幼少期は何をしてもうまくいかず。スポーツで鍛え人生が開花。大学卒業後、東海銀行(現三菱東京UFJ銀行)に入社。約10年間、企業向け融資・営業部門を担当。カンパニー長表彰など受賞。2004年、ヘッドハンティングでフルコミッションの生保営業へ、社長賞など全てのコンテストを総ナメ。2007年(株)トリニティーコンサルティングに合流、シニアコンサルタント(専務取締役)に就任。趣味は「契約」、トライアスロン。年間100日講演と現在は数十社のコンサル(顧問先)を担当。

講師：田口 光先生

田口光オフィシャルBlog
<http://ameblo.jp/contribute555/>

【第3部？】 聞かなきゃ損!? 会場を移しての大懇親会！

(近隣居酒屋さんにて) 講師生の声、実践記をお届けします。これが一番？タメになると大好評！！

開催要領

- 【日時】 2011年9月14日(水) 13:45受付開始 セミナー14:00~17:00 (※事前予約制)
- 【会場】 愛知県産業労働センター(ウインクあいち) 1009会議室(10階)
名古屋市中村区名駅4丁目4-38 TEL 052-571-6131 <http://www.winc-aichi.jp/>
- 【定員】 20名(先着順につき、満席の場合はご容赦下さい)
- 【費用】 5,250円(事前振込みとなります) ※終了後17:15より、会場を移して懇親会を予定しています(費用は別途実費にて)。

先着順です！お申し込みは今すぐ → www.e-fp.co.jp

FAXでも受付けています。050-3588-4261

(フリガナ) お名前 会社名 役職名 <懇親会>生のハナシ続出の第三部が懇親会です！
参加する 当日考える 参加しない

電話 FAX E-mail

【セミナー主催】

イーエフピー株式会社

<http://www.e-fp.co.jp/>

※上記ホームページにてその他セミナー情報、ビデオ等をご案内しておりますので是非御覧下さい。

【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】

お問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。
「9月14日(水)開催セミナー」とお伝えください。

講師 井浪先生・田口先生のお知り合いの方はその旨お伝え下さい。

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。