



紹介・ロコミだけで 10年連続No.1が教える！

究極の見込客開拓法



紹介・クチコミ卓越営業法

～免許皆伝！！あなたでも1年で3億円が達成できる～

勝手に売れていく仕組み、営業が楽しくなる究極の営業法を一挙公開！



講師 山下 義弘
(有)ビーコーポレーション

こんにちは！紹介・ロコミの山下義弘です！
突然ですが、皆様はこんな悩みを抱えられていませんか？？

- 新規の開拓先に行き詰っている ■売上に追われて強引な勧誘営業になっている
 - 異業種交流会に出ても、人脈につながらない ■やみくもに名刺交換をしている
 - 年に一回ぐらい紹介が出るけど、偶然になっている ■飛び込み・テレアポに嫌気がさしている
- かつて私はこれ以上に悩みを抱えていた駄目営業マンでした。損保保険会社に入社後の3ヶ月間、契約ゼロ、クビ寸前でした。そんな私が何故、その後支社内で10年連続トップ営業マンになったのか？このセミナーでは私がトップになる事ができた見込客開拓法そして紹介・ロコミ営業法を公開いたします。この手法を実践すれば下記の成果を得れる事を保証いたします。
- 従来の『新規開拓』の飛び込み・テレアポのストレスから解放されます。
 - 無理な売り込みや気の利いたセールストークは一切不要。
 - たった一度の名刺交換から強力な人脈を短期間で築くことができます。
 - 数珠つなぎ(芋づる式)で紹介・クチコミが続きます。

それでは当日皆様にお会いできるのを楽しみにしております。楽しみにしておいて下さい！

【講師】 有限会社ビーコーポレーション 代表取締役 山下 義弘 <http://www.be-corp.jp/>

講師の代表著書

大学卒業後、美容室向け商材の会社を経て、旧興亜火災海上保険株式会社に入社。入社3ヶ月感契約ゼロ。営業センスなし、根性なし、人脈なし、おまけにやる気もなし！そんなクビ寸前のダメ営業マンがあることをキッカケにその3ヶ月後に所属の営業所でいきなりトップ営業マンに大変身？！損害保険会社に在職中、5つの部門すべてで社内ギネスの営業記録を樹立。この記録は、17年経った今も破られていない現在は、営業コンサルタントとして、誰でも実践できる「営業カウンセリング・コンサルティング」プログラムや「ステージング」という新しい手法のセッションを定期的に開催し、その圧倒的な効果に絶大な支持を得て70業種以上で研修実践。



売り込まなくても『トップ営業』になれる！
紹介・ロコミだけで
10年連続No.1!

【開催日】平成23年10月7日(金) 14:00～17:00 (受付開始13:45)

【会場】NSEリアルエステート 貸会議室 堂島A 地下鉄御堂筋線淀屋橋駅徒歩5分(大阪市役所北向かい)

〒530-0047 大阪市北区西天満2-6-8 堂島ビルディング1階 <http://www.nse-r.net/dojima/index.html>

【対象】限定30名 業界・業種は問いません。本当に売れるようになりたい、もっと売れ続けるようになりたい方限定

【費用】一般10,500円 eFP会員8,400円 ※懇親会費用込

お申込専用FAX ⇒ 050-3588-4261

(フリガナ) お名前		会社名/ 役職名	
部署名	経験年数	年齢	
TEL	FAX	Eメール	
懇親会参加の有無		※不参加の場合も費用は変わりません。	
<input type="checkbox"/> 参加する		<input type="checkbox"/> 参加しない	
【主催】 イーエフピー株式会社 東京都中央区日本橋堀留町1-7-7 MID日本橋ビル7F Tel 0120-558-442 http://m.e-hokenpro.com		【セミナーに関するお問い合わせ先・お申し込み先】	