

イーエフピー株式会社主催 第449回

# 秋の記念顧客爆大セミナー&大交流会

～売上拡大につながる顧客開拓の仕組みづくり～

【日時】11月8日(木) 18:00～21:00 (受付開始17:30)

【会場】タウンクライヤー日比谷【TOWN CRYER】(内幸町駅徒歩1分)

【参加費】10,000円 (1部+2部+おいしい料理・飲物代込み) \*要事前振込

【定員】50名 途中参加・途中退出もOKです

『顧客開拓支援』のイーエフピー株式会社が主催する第449回を迎える顧客爆大セミナー&大交流会です。第1部が人気講師細田先生の顧客爆大セミナー！そして第2部が人脈が爆大する大ビジネス交流会！

今回の細田先生のセミナーテーマは『机に眠る名刺の束を見込み客に変える“埋蔵金発掘”営業術』顧客ゼロ状態で退職寸前だった保険営業マンが、机に眠る名刺の束を徹底活用することでトップセールスマンになることができた！そんなローコストで実は誰でもできる営業術の秘訣を笑いを交えながら語ってくれます。

そして、セミナーに続いて『出会いを人脈に変える「顧客爆大交流会」』！経営者、士業、個人事業主、コンサルタントの皆さんが集まるビジネスに繋がる大ビジネス交流会です。秋の夜長にビジネスマインド溢れる者同士大いに盛り上がりましょう！！

## タイムスケジュール

### ◆第1部 セミナー 18:00～19:30

『机に眠る名刺の束を「見込み客」に変える  
“埋蔵金発掘”営業術』  
～単なる名刺交換が仕事につながる仕組みの作り方～

講師:新規開拓戦略アドバイザー 細田 収

- ・名刺交換が仕事につながらない3つのNo
- ・契約が欲しければ「興味がない」という人に会おう！
- ・名刺交換が仕事につながる細田式3ステップ名刺活用術
- ・相手から「話が聞きたい」と言われる仕掛けづくり など

(講師プロフィール) 1967年生まれ・埼玉県出身  
32歳でヘッドハンティングされ不動産会社から生命保険営業の世界へ。保険営業マンとして華々しくデビューするも、「売り込みと思われたくない」という思いが強くなり2年目に入った途端に顧客ゼロ状態に。そこから一念発起し「売り込まなくても売れる手法」を徹底的に研究。試行錯誤の末に名刺を徹底活用した新規顧客開拓法を構築し、その後は業界トップ1%しか入会できないMDRTIに7年連続入会を果たすことに。現在では営業戦略アドバイザーとして活躍中。自身の営業術をテーマにしたセミナーは満席が続くほどの人気セミナー。ローコストで売り込みのストレスがないその手法は、多くの経営者・士業・コンサルタントの営業の仕組みを改善し、売上UPに導いている。



### ◆第2部 交流会 19:30～21:00

『出会いを人脈に変える「顧客爆大交流会」』

様々な方との出会いの場を提供するビジネス交流会で大いに盛り上がりましょう！eFPパートナーズグループリーダー安川様初めご紹介者よりご参加者のご紹介・名刺交換タイムがあります。

## 会場地図

タウンクライヤー日比谷  
港区西新橋1-2-9日比谷セントラルビルB1F  
<http://www.towncryer.jp/town/access.html>



## お申し込みについて

お申し込みは今すぐお申込みフォームから

[https://global-ssl.jp/m.e-hokenpro.com/inquiry\\_logs/apply/00137](https://global-ssl.jp/m.e-hokenpro.com/inquiry_logs/apply/00137)

主催 イーエフピー株式会社  
WEB <http://www.e-fp.co.jp>  
Email [seminar@e-fp.co.jp](mailto:seminar@e-fp.co.jp)  
Tel 0120-558-442

【お問合せ・お申込先】