

売上を上げたいと真剣に考えている意欲的な経営者の方へ

イーエフピー株式会社主催セミナー

5月16日(木)
福島開催

第454回 顧客爆大セミナー『実践編』

実践者による生の情報提供型営業活用事例

第1部 マーケティング編

『「速効的に顧客を増やす」データベース構築と活用法』

「営業コンサルティング」のイーエフピー株式会社
代表取締役社長 **花田 敬**



「経営者のみなさん、こんにちは！
花田敬です。例えば3倍の売上をあげる
ためにはどうしたらいいのか？週5件の
契約が取れる営業と0.5件の契約しか取
れない営業の差はどこにあるのか？一つ
の答えは営業のプロセスを簡単にするこ
とです。「簡単にする＝このセミナーで
は、情報提供型営業により、3倍の売上
を上げられる、週5件の契約が取れる組
織的営業部隊をつくる秘訣を伝授します。
全国約7,000のコンサルティング経験か
ら『情報提供型営業』で売上げアップ！
お楽しみに。」

(プロフィール)

1960年、大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすため
の営業コンサルティングやマネーセミナーを展開するイーエフピー
の代表。どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、
ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がるノウハウ」は絶大な
支持を受けている。

2010年より関東学園大学講師。科目は『営業』。



* ブログ <http://blog.goo.ne.jp/e-fp/>

* 著書 基本「売るための教科書」中経出版 →

第2部 セールスプロセス編

「営業のプロが実践するセールスプロセス」

売上げアップコンサルタント

長谷川 健先生 株式会社長谷川保険代表取締役



こんにちは長谷川健です！
地元での講演は大変に光栄です。
私自身、元々、人がいいので(笑)
営業が苦手でした。しかし、企業
の売上げが飛躍的にアップする「
セールスプロセス」という成功の
原則を学び、実践してきた結果、
「顧客が自然に増える仕組み」を
確立できました。どんな商売でも
この仕組みが出来たら素晴らしい
事でしょう。私が地元福島で実践
している事をすべて明かします。
どうぞお聴きください！

(プロフィール)

1971年 福島市出身。保険会社の研修を経て、家業である長谷川
保険に入社。29歳の時に父が突然亡くなり社長になるが、力不足
で古株社員が全員辞め危機を迎える。その後、新体制で「保険業界
の改革」を胸に福島で唯一の情報提供型保険代理店としてコンサル
ティングを実践し、9期連続で顧客を増やし続ける。今年から中小
企業の売上げアップコンサルタントとしての活動もスタート。
講演、執筆、ラジオ番組など幅広い活動を行う。また、お笑いコン
ビ・Wどりぶるのメンバーとしても福島を盛り上げている異端児。

* ブログ <http://www.hi-group.co.jp/tblog/>

* ラジオ番組 「長谷川健のTHE営業！」FMポコ

【日時】2013年 5月16日(木) 14:00～17:00 (受付開始13:30)

【場所】A・O・Z(アオウゼ) 大活動室1

福島市曾根田町1-18 MAXふくしま4F

TEL 024-533-2344 <http://www.city.fukushima.fukushima.jp/site/shisetsu/shisetsu-bunka1.html>

【対象】限定20名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】(事前登録制 ホームページ/電話/FAXからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)

※セミナー終了後、懇親会を予定しております。

実際に売上創造に取り組む実践者である営業のプロから
生の声を話していただきます。この機会にぜひご参加下さい。

先着順です！お申し込みは今すぐ → <http://www.e-fp.co.jp>

FAXでも受付けています。050-3588-4261

(フリガナ)

会社名

お名前

役職名

電話

FAX

E-mail

【懇親会】セミナー終了後、懇親会を予定しています。 参加する 参加しない
※費用(4,000円を予定)については当日頂戴いたします。

【セミナー主催】イーエフピー株式会社 <http://www.e-fp.co.jp>

※セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。講師「長谷川健先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。