

11月21日(木)
豊橋開催

第465回 顧客爆大セミナー『実践編』

実践者による生の売上アップのツボ

第1部 マーケティング編

『「速効的に顧客を増やす」データベース構築と活用法』

「営業コンサルティング」のイーエフピー株式会社
代表取締役社長 **花田 敬**



「経営者のみなさん、こんにちは！
花田敬です。例えば3倍の売上をあげる
ためにはどうしたらいいのか？週5件の
契約が取れる営業と0.5件の契約しか取
れない営業の差はどこにあるのか？一つ
の答えは営業のプロセスを簡単にするこ
とです。「簡単にする＝このセミナーで
は、情報提供型営業により、3倍の売上
を上げられる、週5件の契約が取れる組
織的営業部隊をつくる秘訣を伝授します。
全国約7,000のコンサルティング経験か
ら『情報提供型営業』で売上アップ！
お楽しみに。」

(プロフィール)

1960年、大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすため
の営業コンサルティングやマネーセミナーを展開するイーエフピー
の代表。どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、
ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がるノウハウ」は絶大な
支持を受けている。

2010年より関東学園大学講師。科目は『営業』。



* ブログ <http://blog.goo.ne.jp/e-fp/>

* 著書 「売るための教科書」中経出版 →
(大幅改訂版)

第2部 セールスプロセス編

「営業のプロが実践するセールスプロセス」

売上げアップコンサルタント

伊藤 由美子先生 伊藤保険株式会社 代表取締役



こんにちは。伊藤由美子です。
地元での講演は大変に光栄です。
私自身、こちらからアプローチをする
営業が苦手でした。しかし、企業の売上
上げが飛躍的にアップする「セールスプロ
セス」という成功の原則を学び、実践し
てきた結果、「顧客が自然に増える仕組
み」を確立できました。どんな商売でも
この仕組みが出来たら素晴らしい事でし
ょう。私が今、実践させていただいてい
ることをお話しさせていただきます。

(プロフィール)

豊橋市出身。出版社を経て、家業である伊藤保険株式会社に入社。
ファイナンシャルプランナーと住宅ローンアドバイザーのダブル資
格で個人向けのセミナーを行いFPコンサルティングを開始。相続
アドバイザーの資格取得の勉強中、40歳の時に父が突然亡くなり
初めての相続コンサルティングが実父となる。その時に経験した驚
きを中小企業の皆様に伝えたいと相続・事業承継セミナーも開始。
情報提供型保険代理店としてコンサルティングを実践し、現在も顧
客を増やし続ける。今年から中小企業の売上げアップコンサルタント
としての活動もスタート。講演、執筆、ラジオ番組など幅広い活
動を行う。

* ラジオ番組 毎週水曜16:20～「ミュージアム」FM豊橋

【日時】2013年 11月21日(木) 14:00～17:00 (受付開始13:30)

【場所】ホテルアークリッシュ豊橋 15階セミナールーム
〒440-0888 愛知県豊橋市駅前大通一丁目55番地
TEL:0532-51-1111 FAX:0532-51-1112 <http://www.arcriche.jp/access.html>

【対象】限定20名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,250円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】(事前登録制 ホームページ/電話/FAXからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)

※セミナー終了後、懇親会を予定しております。

実際に売上創造に取り組む実践者である営業のプロから
生の声を話していただきます。この機会にぜひご参加下さい。

先着順です！お申し込みは今すぐ → <http://goo.gl/MyhAqd>

FAXでも受付けています。050-3588-4261

(フリガナ)	会社名	
お名前	役職名	
電話	FAX	E-mail

【懇親会】セミナー終了後、懇親会を予定しています。 参加する 参加しない
※費用(4,000円を予定)については当日頂戴いたします。

【セミナー主催】チーム★売上げアップ研究会 (運営イーエフピー株式会社) <http://www.e-fp.co.jp>

※セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。講師「伊藤由美子先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。