

# 売上を上げたいと真剣に考えている意欲的な経営者の方へ

イーエフピー株式会社主催セミナー

6月19日(木)  
相模原開催

## 第469回 顧客爆大セミナー『実践編』

実践者による生の情報提供型営業活用事例

### 第1部 マーケティング編

『「速効的に顧客を増やす」データベース構築と活用法』

「営業コンサルティング」のイーエフピー株式会社  
代表取締役社長 **花田 敬**



「経営者のみなさん、こんにちは！  
花田敬です。例えば3倍の売上をあげるためにはどうしたらいいのか？週5件の契約が取れる営業と0.5件の契約しか取れない営業の差はどこにあるのか？一つの答えは営業のプロセスを簡単にすることです。“簡単にする＝このセミナーでは、情報提供型営業により、3倍の売上を上げられる、週5件の契約が取れる組織的営業部隊をつくる秘訣を伝授します。全国約7,000のコンサルティング経験から『情報提供型営業』で売上げアップ！お楽しみに。」

(プロフィール)

1960年、大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすための営業コンサルティングやマネーセミナーを展開するイーエフピーの代表。どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がるノウハウ」は絶大な支持を受けている。

2010年より関東学園大学講師。科目は『営業』。

\* ブログ <http://blog.goo.ne.jp/e-fp/>

\* 著書 「売るための教科書」中経出版 →  
(大幅改訂版)



### 第2部 セールスプロセス編

「営業のプロが実践するセールスプロセス」

売上げアップコンサルタント  
**高橋 和也先生**



こんにちは高橋和也です！  
地元相模原での開催は大変に光栄です。  
私は、元々営業が苦手な毎日辞めたいと思っていました。しかし、売上げが飛躍的にアップする「セールスプロセス」という成功の原則を学び、実践してきた結果、「顧客が自然に増える仕組み」を確立できました。どんな商売でもこの仕組みが出来たら素晴らしい事でしょう。私が実践している事の種明かしすべてお伝えします。

(プロフィール)

1978年 神奈川県相模原市出身。大学卒業後、自動車セールスマンとして3年間売れない時代を過ごす、その後全国優秀表彰を獲得出来る営業マンに。30歳の時自分を試したいと完全歩合制生命保険営業へ転職、情報提供型営業としてコンサルティングを実施、顧客を増やし続ける。昨年から中小企業の売上げアップコンサルタントとしてスタート。

セミナー講師、企業研修講師、またマジシャン「ミスターTK」として幅広い活動を行う。防犯エンターテイメント集団GIFT代表チーム★売上げアップ研究会認定講師

\* ブログ <http://ameblo.jp/takahashi-kazuya-mrtk/>

【日時】2014年 **6月19日(木)** 14:00～17:00 (受付開始13:45)

【場所】ユニコムプラザさがみはら

相模原市南区相模大野3丁目3番2号bono相模大野 サウスモール3階

【対象】限定30名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,400円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】(事前登録制 ホームページ/電話/FAXからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)

※セミナー終了後、懇親会を予定しております。

実際に売上創造に取り組む実践者である営業のプロから  
生の声を話していただきます。この機会にぜひご参加下さい。

先着順です！お申し込みは今すぐWEB またはFAXで！

WEB : <http://goo.gl/XuNEdw> FAX : 050-3588-4261

(フリガナ)  
お名前

会社名  
役職名

電話

FAX

E-mail

【懇親会】セミナー終了後、懇親会を予定しています。  参加する  参加しない

※費用(4,000円程度を予定)については事前振込みとなります。

【セミナー主催】チーム★売上アップ研究会 (運営イーエフピー株式会社) <http://www.t-salesup.com/index.html>

※セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。講師「高橋 和也先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがあります、それ以外に使用することはありません。