

# 売上を上げたいと真剣に考えている意欲的な経営者の方へ

イーエフピー株式会社主催

11月17日(木)  
東京開催

## 第471回 顧客爆大セミナー『実践編』

能力に関係なく、誰もが売上を飛躍的に上げるしくみを伝授します！

### 第1部 リストマーケティング編

「通帳に載っていない最大の埋蔵金を活用する方法とは？」

「営業コンサルティング」のイーエフピー株式会社  
代表取締役 **花田 敬**

「経営者のみなさん、こんにちは！  
花田敬です。例えば3倍の売上をあげる  
ためにはどうしたらいいのか？週5件の  
契約が取れる営業と0.5件の契約しか取  
れない営業の差はどこにあるのか？一つ  
の答えは営業のプロセスを簡単にするこ  
とです。“簡単にする”=このセミナーで  
は、情報提供型営業により、3倍の売上  
を上げられる、週5件の契約が取れる組  
織的営業部隊をつくる秘訣を伝授します。  
全国約7,000のコンサルティング経験か  
ら『リストマーケティング』で売上アップ  
！お楽しみに。」



(プロフィール)

1960年、大分県出身。中小、ベンチャー企業の売上を伸ばすための  
営業コンサルティングやマネーセミナーを展開するイーエフピー  
の代表。どんな業界の営業マンでも明日から実践できる「楽しく、  
ワクワクしながら加速度的に営業成績が上がるノウハウ」は絶大な  
支持を受けている。

2010年より関東学園大学講師。科目は『営業』

\* 著書

「売れる」営業の教科書 マイナビ出版  
「売るための教科書」中経出版  
「プロ中のプロが教える営業のセオリー」  
「売れる営業の基本」 など



### 第2部 セールスプロセス編

「営業一筋26年のプロが実践するセールスプロセス」

ソニー生命保険株式会社  
東京中央ライフプランナーセンター第3支社  
エグゼクティブ ライフプランナー  
**木崎 利長先生**

経営者の皆さん、こんにちは。木崎利長です  
私は元々BtoCの住宅営業を、生命保険では、  
BtoBの営業も取り組んでおり、一定以上の  
成績を出しています！が、それには秘密が…  
私自身が、特に保険業界でトレーニングを  
受けてきた「セールスプロセス」という、  
成功の原則を学び、実践してきた結果により  
「顧客が自然に増える仕組み」を確立でき  
「成約精度が高まった」からなのです。  
今回、その「秘密」を開示致します！



(プロフィール)

1968年名古屋出身、ソニー生命保険株式会社東京中央ライフ  
プランナーセンター第3支社に勤務。化学メーカーの住宅部門に約9  
年。1999年2月にソニー生命保険株式会社に転身し、現在はエグ  
ゼクティブ ライフプランナーとして、お客様の事業価値を向上さ  
せる事を目的とし、仕事を通して取り組んでおります。  
具体的には、上場企業を含む約80社の親密取引先のご縁を中心に  
生命保険契約をお預かりしており、財務や資金繰りといった経営課  
題についての改善や、売上を伸ばすための営業研修など、お客様の事  
業価値を向上させるための具体的なソリューションを提供し、経営  
者の弱音も受け止められる担当者を目指し日々精進中です。

【日時】2016年 11月17日(木) 14:00~17:00 (受付開始13:45)

【場所】TKP品川カンファレンスセンターANNEX カンファレンスルーム7

東京都品川区高輪3-13-1TAKANAWA COURT 3F

【対象】限定20名、中小、中堅企業経営者・幹部の方限定です。先着順で定員になり次第締め切らせていただきます。

【費用】5,000円(費用は事前振込みとなります。※振込先はメールにてご案内いたします。)

【お申込】(事前登録制 ホームページ/電話/FAXからお申し込み下さい。折返しメールにてご連絡させていただきます。)

※セミナー終了後、懇親会(実費5000円)を予定しております。

営業一筋26年のプロが実践する売上アップの秘訣を話していただきます。  
この機会にぜひご参加下さい。

20名限定 先着順です！お申し込みは今すぐWEB またはFAXで！

WEB : <https://req.qubo.jp/efp1/form/kbs471> FAX : 050-3588-4261

(フリガナ)  
お名前

会社名  
役職名

電話

FAX

E-mail

【懇親会】セミナー終了後、懇親会を予定しています。

参加する

参加しない

※費用(5,000円)については事前振込みとなります。

【セミナー主催】チーム★売上アップ研究会 (運営イーエフピー株式会社) <http://www.t-salesup.com/index.html>

※セミナーに関するお問合せ、お申込はイーエフピー株式会社までお願い致します。講師「木崎 利長 先生」のお知り合いの方は、その旨もお伝えください。

※ご記入頂きましたお客様の情報については、セミナー等当社が有益と思われる情報等のご案内のために利用させて頂くことがありますが、それ以外に使用することはありません。